

**Haute[®]
Capital
Partners.**

Annual Report

2022

Contents

TO OUR SHAREHOLDERS	02
OUR EVOLUTION	04
GOING PUBLIC: A MILESTONE FOR HAUTE CAPITAL PARTNERS	08
EXPANSION INTO ZURICH: COMMITMENT TO GERMAN-SPEAKING REGION	10
OUR ENVIRONMENT	12
SOCIAL	14
ENVIRONMENT	16
GOVERNANCE	17
CAPITAL INCREASE	18
LOOKING FORWARD TO 2023, STARTING WITH AISOT	20
AI-DRIVEN AMC PRODUCT WITH AISOT TECHNOLOGIES PARTNERSHIP	22
PB&B: DIVERSIFYING PORTFOLIO WITH LIFE SCIENCES INVESTMENT	24
UNLOCKING POTENTIAL WITH NEOLIDO TECHNOLOGY SA	26
REAL ESTATE: DIVERSIFICATION AND PROMISING PROJECT RETURNS	28
QUOTED ASSETS	30
RESEARCH & DEVELOPMENT	33
HAUTE AT A GLANCE	34
FINANCIAL REPORT	36
KEY FIGURES	37
2022 SHARE PERFORMANCE	38
PROJECTIONS FOR END-OF-YEAR STOCK PRICES	40

TO OUR SHAREHOLDERS

To our shareholders:

Haute Capital Partners achieved another successful year of growth and financial stability. Over the past year, we have continued to focus on our core strengths and competitive advantages, including our robust risk management capabilities, and our strong relationships with investors and partners. We have also made significant investments in technology and artificial intelligence, which have enabled us to strengthen our positioning.

Looking ahead, we are confident that our strong financial position, liquidity and talented team will enable us to navigate any challenges that may arise and capitalize on the many opportunities ahead.

Adopting a long-term perspective in investing in our business

When considering the performance of Haute Capital Partners during the previous year, it is important to bear in mind that the company remains relatively youthful. For ongoing growth and success, we place an emphasis on strategic investments that will benefit us in the long run rather than just short-term earnings. This involves funding private equity startups, staff training, as well as the development of algorithmic strategies. With these refinements, we hope to improve our efficiency and expand our capacity. We are dedicated to making such investments with a focus on building long-term value even if we are aware that they may not immediately provide profits.

Enabling access to the growth of capital markets for more people

We have long been advocates for the power of long-term investing, and we are committed to providing more people around the world with access to this opportunity. We have made a worldwide, completely diversified and managed by experts portfolio accessible to all. This has enabled more than 160 investors, seeking a more convenient and affordable way to invest in global markets, to allocate over CHF 11'500'000.- through the company's share in less than a year.

À nos actionnaires :

Haute Capital Partners a connu une autre année réussie de croissance et de stabilité financière. Au cours de la dernière année, nous avons continué à nous concentrer sur nos forces principales et nos avantages concurrentiels, notamment notre solide capacité de gestion des risques et nos solides relations avec les investisseurs et les partenaires. Nous avons également réalisé d'importants investissements dans la technologie et l'intelligence artificielle, qui nous ont permis de renforcer notre positionnement.

Pour l'avenir, nous sommes convaincus que notre solide position financière, notre liquidité et notre équipe talentueuse nous permettront de naviguer dans toutes les situations qui pourraient se présenter et de saisir les nombreuses opportunités qui se présenteront.

Adopter une perspective à long terme dans l'investissement dans notre entreprise.

En considérant la performance de Haute Capital Partners au cours de l'année dernière, il est important de garder à l'esprit que l'entreprise reste relativement jeune. Pour une croissance et un succès durables, nous mettons l'accent sur des investissements stratégiques qui nous seront bénéfiques à long terme plutôt que sur des gains à court terme. Cela implique le financement de startups en private equity, la formation du personnel, ainsi que le développement de stratégies algorithmiques. Avec ces améliorations, nous espérons améliorer notre efficacité et étendre notre capacité. Nous sommes déterminés à effectuer de tels investissements en mettant l'accent sur la création de valeur à long terme, même si nous sommes conscients qu'ils ne généreront peut-être pas de profits immédiats.

Permettre l'accès à la croissance des marchés de capitaux à davantage de personnes.

Nous avons depuis longtemps été des défenseurs du pouvoir de l'investissement à long terme, et nous nous engageons à offrir à davantage de personnes dans le monde l'accès à cette opportunité. Nous avons rendu accessible à tous un portefeuille mondial entièrement diversifié et géré par des experts. Cela a permis à plus de 160 investisseurs cherchant une manière plus pratique et abordable d'investir dans les marchés mondiaux d'allouer plus de CHF 11'500'000.- à travers la part de la société en moins d'un an.

An unsere Aktionäre:

Haute Capital Partners verzeichnete ein weiteres erfolgreiches Jahr mit Wachstum und finanzieller Stabilität. Im vergangenen Jahr haben wir uns weiterhin auf unsere Kernkompetenzen und Wettbewerbsvorteile konzentriert, einschliesslich unserer robusten Risikomanagementfähigkeiten, und unsere starken Beziehungen zu Investoren und Partnern. Wir haben auch erhebliche Investitionen in Technologie und künstliche Intelligenz getätigt, die es uns ermöglicht haben, unsere Positionierung zu stärken.

Mit Blick auf die Zukunft sind wir zuversichtlich, dass unsere starke finanzielle Position, unsere Liquidität und unser talentiertes Team es uns ermöglichen werden, potenziellen Herausforderungen zu begegnen und die vielen Chancen, die vor uns liegen, zu nutzen.

Eine langfristige Perspektive bei der Investition in unser Geschäft annehmen

Wenn man die Leistung von Haute Capital Partners im vergangenen Jahr betrachtet, ist es wichtig zu bedenken, dass das Unternehmen relativ jung bleibt. Für anhaltendes Wachstum und Erfolg legen wir Wert auf strategische Investitionen, die uns langfristig nutzen, anstatt nur auf kurzfristige Gewinne. Dies beinhaltet die Finanzierung von Private-Equity-Start-ups, Mitarbeiterschulungen sowie die Entwicklung algorithmischer Strategien. Mit diesen Verbesserungen hoffen wir, unsere Effizienz zu steigern und unsere Kapazität zu erweitern. Wir sind bestrebt, solche Investitionen mit Schwerpunkt auf den Aufbau von langfristigem Wert zu tätigen, auch wenn wir uns bewusst sind, dass sie möglicherweise nicht sofort Gewinne bringen.

Den Zugang zum Wachstum der Kapitalmärkte für mehr Menschen ermöglichen

Wir sind seit Langem Befürworter der Stärke langfristiger Investitionen und engagieren uns dafür, mehr Menschen weltweit Zugang zu dieser Möglichkeit zu bieten. Wir haben ein weltweites, vollständig diversifiziertes und von Experten verwaltetes Portfolio für alle zugänglich gemacht. Dies hat mehr als 160 Anlegern, die nach einer bequemerem und kostengünstigeren Möglichkeit suchten, in globale Märkte zu investieren, ermöglicht, in weniger als einem Jahr über CHF 11'500'000.- durch den Unternehmensanteil zuzuweisen.



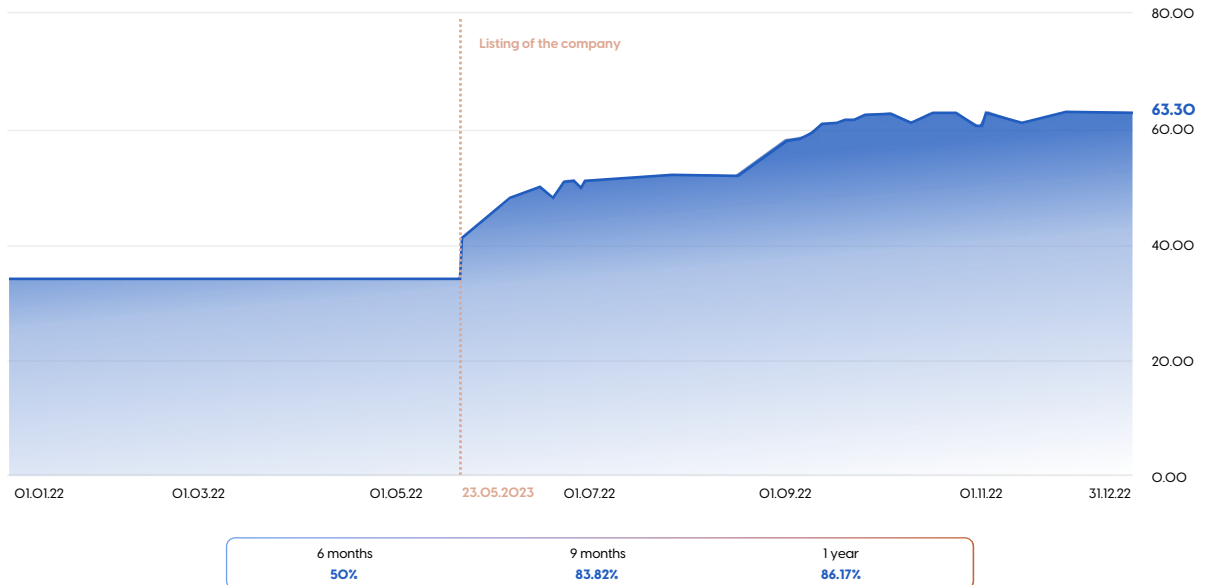
” We believe that "choice" is a fundamental aspect of our work with investors.

However, we also understand that many people around the world simply do not have access to the capital markets that they need to begin shifting from saving to investing. This is where we come in.

Thibault Leroy Bürki
Chairman & CEO of Haute Capital Partners



OUR EVOLUTION



Our evolution

Starting as a private equity firm, Haute Capital Partners was faced to deal with long administrative processes and a minimum of capital required before starting the investment process. These thematic raised the following problem: how to make the investment process easier, open to everyone and all budgets?

In 2022, the company experienced a significant period of transition, with a focus on restructuring, listing, and refining its business models. Following an initial valuation of CHF 34.- in October 2021, the company took further action to address a recurring theme: providing investors with access to a complete investment strategy at minimal cost, with no minimum capital necessary or lock-up period and with no pre-required knowledge. As a solution to people's needs, the decision to make the company public was taken.

Notre évolution

Commençant en tant que société de private equity, Haute Capital Partners a été confronté à des processus administratifs longs et un minimum de capital requis avant de pouvoir commencer un processus d'investissement. Ces thèmes ont soulevé le problème suivant: comment rendre le processus d'investissement plus facile, ouvert à tous et à tous les budgets?

En 2022, l'entreprise a connu une période de transition significative, axée sur la restructuration, l'entrée en bourse et l'affinement de ses modèles d'affaires. Suite à une première évaluation de CHF 34.- en octobre 2021, l'entreprise a pris des mesures supplémentaires pour répondre à une problématique récurrente: fournir aux investisseurs un accès à une stratégie d'investissement complète à coût minimal, sans capital minimum requis ni période de blocage et sans connaissances préalables requises. Comme solution, la décision de rendre l'entreprise publique a été prise.

Unsere Entwicklung

Als Private-Equity-Firma beginnend stand Haute Capital Partners vor der Herausforderung, mit langen Verwaltungsprozessen und einem Mindestkapitalbedarf zu arbeiten, bevor der Anlageprozess beginnen konnte. Diese Themen führten zu folgender Fragestellung: Wie kann der Anlageprozess vereinfacht, für alle und für jedes Budget zugänglich gemacht werden?

Im Jahr 2022 durchlief das Unternehmen eine bedeutende Übergangsphase, mit einem Schwerpunkt auf Umstrukturierung, Börsengang und Verfeinerung seiner Geschäftsmodelle. Nach einer ersten Bewertung von CHF 34.- im Oktober 2021 ergriff das Unternehmen weitere Massnahmen, um ein wiederkehrendes Thema anzugehen: den Anlegern den Zugang zu einer vollständigen Anlagestrategie mit minimalen Kosten, ohne Mindestkapitalanforderungen oder Lock-up-Frist und ohne vorherige Kenntnisse zu ermöglichen. Als Lösung für die Bedürfnisse der Menschen wurde die Entscheidung getroffen, das Unternehmen öffentlich zu machen.



 [hautecapitalpartners.com](https://www.hautecapitalpartners.com)

Additionally, we established "Haute Capital Properties" to oversee our real estate investments. This newly-formed entity enabled us to enhance our fiscal efficiency, leading to direct benefits for our investors. Through complete ownership of Haute Capital Properties, we were able to seamlessly integrate the real estate component of our business into our overall investment strategy.

Starting in 2023, Haute Capital Partners is financially well positioned to continue its growth path, with a current ratio superior by 12.87 times FINMA's minimal banking requirement and CHF 5'417'298.- in liquidity. Furthermore, the company should not encounter any solvency problems as the debt-to-equity ratio is valued at 0.34 in 2022 coming from 1.91 in 2021, supported by an interest coverage ratio of 10.70 (9.09 in 2021).

De plus, nous avons créé "Haute Capital Properties" pour superviser nos investissements immobiliers. Cette entité nouvellement formée nous a permis d'améliorer notre efficacité fiscale, ce qui a entraîné des avantages directs pour nos investisseurs. Grâce à la propriété totale de Haute Capital Properties, nous avons pu intégrer sans problème la composante immobilière de notre entreprise dans notre stratégie d'investissement globale.

À partir de 2023, Haute Capital Partners est financièrement bien positionnée pour poursuivre sa trajectoire de croissance, avec un ratio actuel supérieur de 12.87 fois à l'exigence bancaire minimale de la FINMA et une liquidité de CHF 5'417'298.-. De plus, la société ne devrait rencontrer aucun problème de solvabilité car le ratio de la dette sur fonds propres est évalué à 0.34 en 2022, contre 1.91 en 2021, soutenu par un ratio de couverture des intérêts de 10.70 (9.09 en 2021).

Zusätzlich gründeten wir "Haute Capital Properties", um unsere Immobilieninvestitionen zu überwachen. Diese neu gegründete Einheit ermöglichte es uns, unsere steuerliche Effizienz zu verbessern, was zu direkten Vorteilen für unsere Investoren führte. Durch die vollständige Eigentümerschaft von Haute Capital Properties konnten wir den Immobilienanteil unseres Geschäfts nahtlos in unsere gesamte Anlagestrategie integrieren.

Ab dem Jahr 2023 ist Haute Capital Partners finanziell gut aufgestellt, um seinen Wachstumskurs fortzusetzen, mit einem aktuellen Verhältnis, das 12,87-mal höher liegt als die minimale Bankanforderung der FINMA, und mit CHF 5'417'298.- an Liquidität. Darüber hinaus sollte das Unternehmen keine Solvenzprobleme haben, da das Verhältnis von Schulden zu Eigenkapital im Jahr 2022 bei 0.34 liegt, gegenüber 1.91 im Jahr 2021, gestützt durch ein Zinsdeckungsverhältnis von 10.70 (9.09 im Jahr 2021).



04.10.2022

EPFL Forum

23.09.2022

Shareholders' Cocktail Party

05.10.2022

Investor Day in Geneva



23.11.2022

Beginning of Construction in
Macolin

06.10.2022

Finanz und Wirtschaft in Zürich

02.12.2022

5-Year Anniversary

GOING PUBLIC: A MILESTONE FOR HAUTE CAPITAL PARTNERS

The path to future growth

Guided by its vision of making investment opportunities accessible to everyone, the company went public on May 23, 2022, with the aim to reduce the barriers to entry for investors seeking a complete strategy reunited in one investment.

The official issuance price was settled at CHF 41.60 per share for 1'000'000 outstanding shares, resulting in a valuation of CHF 41'600'000.-. This milestone marks the start of a new chapter for Haute Capital Partners.

Since our listing, we have seen a total volume traded of over CHF 11'550'000.-, a notable increase in visibility and credibility in the market, as well as a **+195%** increase in our shareholder base. This decision has also increased our liquidity, giving us access to additional capital. Overall, we believe that our decision to go public has had a positive impact on the company and positions us well for future growth and success.

La voie vers une croissance future

Guidée par sa vision de rendre les opportunités d'investissement accessibles à tous, la société est devenue publique le 23 mai 2022, dans le but de réduire les barrières à l'entrée pour les investisseurs recherchant une stratégie complète réunie en un seul investissement.

Le prix d'émission officiel a été fixé à CHF 41.60 par action pour 1'000'000 d'actions en circulation, menant à une valorisation de CHF 41'600'000.-. Cette étape marque le début d'un nouveau chapitre pour Haute Capital Partners.

Depuis notre introduction en bourse, nous avons constaté un volume total échangé de plus de CHF 11'550'000.-, une augmentation notable de la visibilité et de la crédibilité sur le marché, ainsi qu'une augmentation de notre actionnariat de **+195%**. Cette décision a également augmenté notre liquidité, nous donnant accès à du capital supplémentaire. Dans l'ensemble, nous pensons que notre décision de devenir publique a eu un impact positif sur l'entreprise et la positionne bien pour une croissance et un succès futurs.

Der Weg zu zukünftigem Wachstum

Getrieben von der Vision, Anlagemöglichkeiten für alle zugänglich zu machen, ging das Unternehmen am 23. Mai 2022 an die Börse, mit dem Ziel, die Markteintrittsbarrieren für Anleger zu senken, die eine vollständige Strategie in einer einzigen Investition vereint suchen.

Der offizielle Ausgabepreis wurde auf CHF 41.60 pro Aktie für 1'000'000 ausstehende Aktien festgelegt, was zu einer Bewertung von CHF 41'600'000.- führte. Dieser Meilenstein markiert den Beginn eines neuen Kapitels für Haute Capital Partners.

Seit unserem Börsengang haben wir ein Gesamthandelsvolumen von über CHF 11'550'000.- verzeichnet, eine bemerkenswerte Zunahme an Sichtbarkeit und Glaubwürdigkeit auf dem Markt sowie eine Erhöhung unseres Aktionärskreises um **+195%**. Diese Entscheidung hat auch unsere Liquidität erhöht und uns Zugang zu zusätzlichem Kapital gegeben. Insgesamt glauben wir, dass unsere Entscheidung, an die Börse zu gehen, einen positiven Einfluss auf das Unternehmen hatte und uns gut für zukünftiges Wachstum und Erfolg positioniert.





May 23, 2022

Going Public: A Milestone for Haute Capital Partners

EXPANSION INTO ZÜRICH: COMMITMENT TO GERMAN-SPEAKING REGION

Expansion into Zürich: commitment to German- speaking Region

On October 22, the company opened its newest representative office in the heart of Zürich. This expansion is part of our ongoing commitment to our partners and investors in the German-speaking region.

It was important for the firm to establish itself in one of the world's largest financial centers, with many financial institutions and banking companies located within the city. Our new office is located in the business area, just a step away from the Bahnhofstrasse and the Paradeplatz, two of the city's most important financial districts.

Our new branch will provide a comfortable and convenient space for our partners and investors to meet with our team. We believe that this new location will allow us to better serve our investors and develop our existing networks to new areas.

Expansion à Zürich: Renforcement de l'engagement envers la région germanophone

Le 22 octobre, l'entreprise a ouvert son nouveau bureau de représentation en plein cœur de Zürich. Cette expansion fait partie de notre engagement continu envers nos partenaires et investisseurs de la région germanophone.

Il était important pour la société de s'implanter dans l'un des plus grands centres financiers du monde, avec de nombreuses institutions financières et sociétés bancaires situées dans la ville. Notre nouveau bureau est situé dans la zone commerciale, à deux pas de la Bahnhofstrasse et de la Paradeplatz, deux des quartiers financiers les plus importants de la ville.

Notre nouvelle succursale offrira un espace confortable et pratique pour nos partenaires et investisseurs afin d'y rencontrer notre équipe. Nous croyons que ce nouvel emplacement nous permettra de mieux servir nos investisseurs et de développer nos réseaux existants vers de nouvelles régions.

Expansion nach Zürich: Stärkung des Engagements in der deutschsprachigen Region

Am 22. Oktober eröffnete das Unternehmen seine neueste Geschäftsstelle im Herzen von Zürich. Diese Expansion ist Teil unseres fortlaufenden Engagements für unsere Partner und Investoren im deutschsprachigen Raum.

Für das Unternehmen war es wichtig, sich in einem der weltweit grössten Finanzzentren zu etablieren, in dem viele Finanzinstitute und Banken ansässig sind. Unser neues Büro befindet sich im Geschäftsviertel, nur einen Steinwurf von der Bahnhofstrasse und dem Paradeplatz entfernt, zwei der wichtigsten Finanzadressen der Stadt.

Unsere neue Niederlassung wird unseren Partnern und Investoren einen komfortablen und bequemen Raum bieten, um sich mit unserem Team zu treffen. Wir sind der Meinung, dass dieser neue Standort es uns ermöglichen wird, unsere Investoren besser zu bedienen und unsere bestehenden Netzwerke in neue Bereiche auszubauen.



OUR ENVIRONMENT

Our environment

In 2022, the financial sector faced numerous challenges, including multiple interest rate hikes by the Federal Reserve of the United States, geopolitical instability from the Ukraine-Russia conflict, and soaring inflation. Decreased global GDP and supply chain disruptions further impacted economic growth, while the FTX bankruptcy and Terra Luna collapse shook the cryptocurrency industry. Amidst these obstacles, our company demonstrated resilience and pursued growth opportunities in a volatile market.

In the first quarter of 2023, the financial markets experienced significant ups and downs, impacting a large number of financial assets. Other markets, such as Switzerland, have not yet attracted investors during global economic stress.

Analysts refocused on economic statistics in February, closely scrutinizing every published figure to determine the direction central banks may take regarding interest rates. Managing these monetary policy tools is complex, especially with high inflation, which requires raising interest rates to ensure price stability and avoid an overheated economy. Mismanagement could lead to a recession.

Notre environnement

En 2022, le secteur financier a dû faire face à de nombreux défis, notamment de multiples hausses de taux d'intérêt de la part de la Réserve fédérale des États-Unis, une instabilité géopolitique due au conflit entre l'Ukraine et la Russie et une inflation croissante. La diminution du PIB mondial et les perturbations des chaînes d'approvisionnement ont également eu un impact sur la croissance économique, tandis que la faillite de FTX et l'effondrement de Terra Luna ont secoué l'industrie des cryptomonnaies. Malgré ces obstacles, notre entreprise a fait preuve de résilience et a poursuivi des opportunités de croissance sur un marché volatil.

Au premier trimestre de 2023, les marchés financiers ont connu des hauts et des bas importants, impactant un grand nombre d'actifs financiers. D'autres marchés, tels que la Suisse, n'ont pas encore attiré les investisseurs en période de stress économique mondial.

Les analystes se sont concentrés sur les statistiques économiques en février, scrutant chaque chiffre publié pour déterminer la direction que les banques centrales pourraient prendre en ce qui concerne les taux d'intérêt. La gestion de ces outils de politique monétaire est complexe, surtout avec une forte inflation, qui nécessite une hausse des taux d'intérêt pour assurer la stabilité des prix et éviter une économie en surchauffe. Une mauvaise gestion pourrait conduire à une récession.

Unsere Umgebung

Im Jahr 2022 musste sich der Finanzsektor vielen Herausforderungen stellen, einschliesslich mehrerer Zinserhöhungen durch die US-Notenbank, geopolitischer Instabilität aufgrund des Konflikts zwischen der Ukraine und Russland und steigender Inflation. Die Abnahme des globalen BIP und Störungen in den Lieferketten hatten ebenfalls Auswirkungen auf das Wirtschaftswachstum, während der Zusammenbruch von FTX und Terra Luna die Kryptowährungsbranche erschütterte. Trotz dieser Hindernisse zeigte unser Unternehmen Widerstandsfähigkeit und verfolgte Wachstumsmöglichkeiten in einem volatilen Markt.

Im ersten Quartal 2023 erlebten die Finanzmärkte bedeutende Höhen und Tiefen, die sich auf eine Vielzahl von Finanzanlagen auswirkten. Andere Märkte, wie die Schweiz, zogen in Zeiten globaler wirtschaftlicher Belastungen noch nicht die Investoren an.

Analysten konzentrierten sich im Februar auf Wirtschaftsstatistiken und prüften jede veröffentlichte Zahl, um die Richtung zu ermitteln, die die Zentralbanken in Bezug auf Zinssätze einschlagen könnten. Die Steuerung dieser geldpolitischen Instrumente ist komplex, insbesondere bei starker Inflation, die Zinserhöhungen erfordert, um die Preisstabilität zu gewährleisten und eine überhitzte Wirtschaft zu vermeiden. Eine schlechte Handhabung könnte zu einer Rezession führen.

The banking crisis adds a new element to precarious balances. This crisis started with the failure of an American bank due to an important position in the bond market and poor cash management. Silicon Valley Bank's bankruptcy brought back fears of the 2008 financial crisis and led to a hunt for "weak links". Credit Suisse, a systemic bank "too big to fail", was the victim of its proper acts and bad risk management. Unconvincing statements from its management coupled with high compensations to employees and low liquidity led to the bank's acquisition by UBS.

La crise bancaire ajoute un nouvel élément aux équilibres précaires. Débutée avec la faillite d'une banque américaine en raison d'une position trop importante sur les marchés obligataires et une mauvaise gestion de trésorerie. La faillite de la Silicon Valley Bank a ravivé les craintes de la crise financière de 2008 et a conduit à une chasse aux "maillons faibles". Credit Suisse, une banque systémique "too big to fail", a été victime de ses propres actes et d'une mauvaise gestion des risques. Des déclarations peu convaincantes de sa direction, couplées à des compensations élevées et une faible liquidité, ont conduit à l'acquisition de la banque par UBS.

Die Bankenkrise fügt dem prekären Gleichgewicht ein neues Element hinzu. Sie begann mit dem Konkurs einer US-Bank aufgrund einer zu grossen Position auf den Anleihemärkten und eines schlechten Liquiditätsmanagements. Der Zusammenbruch der Silicon Valley Bank weckte Ängste von vor der Finanzkrise von 2008 und führte zu einer Jagd auf die «schwächsten Glieder». Die Credit Suisse, eine systemische Bank «too big to fail», wurde Opfer ihrer eigenen Handlungen und einer schlechten Risikosteuerung. Wenig überzeugende Aussagen des Managements, gepaart mit hohen Abfindungen und geringer Liquidität, führten zur Übernahme der Bank durch die UBS.

2017

Year of foundation

8

Employees

+150

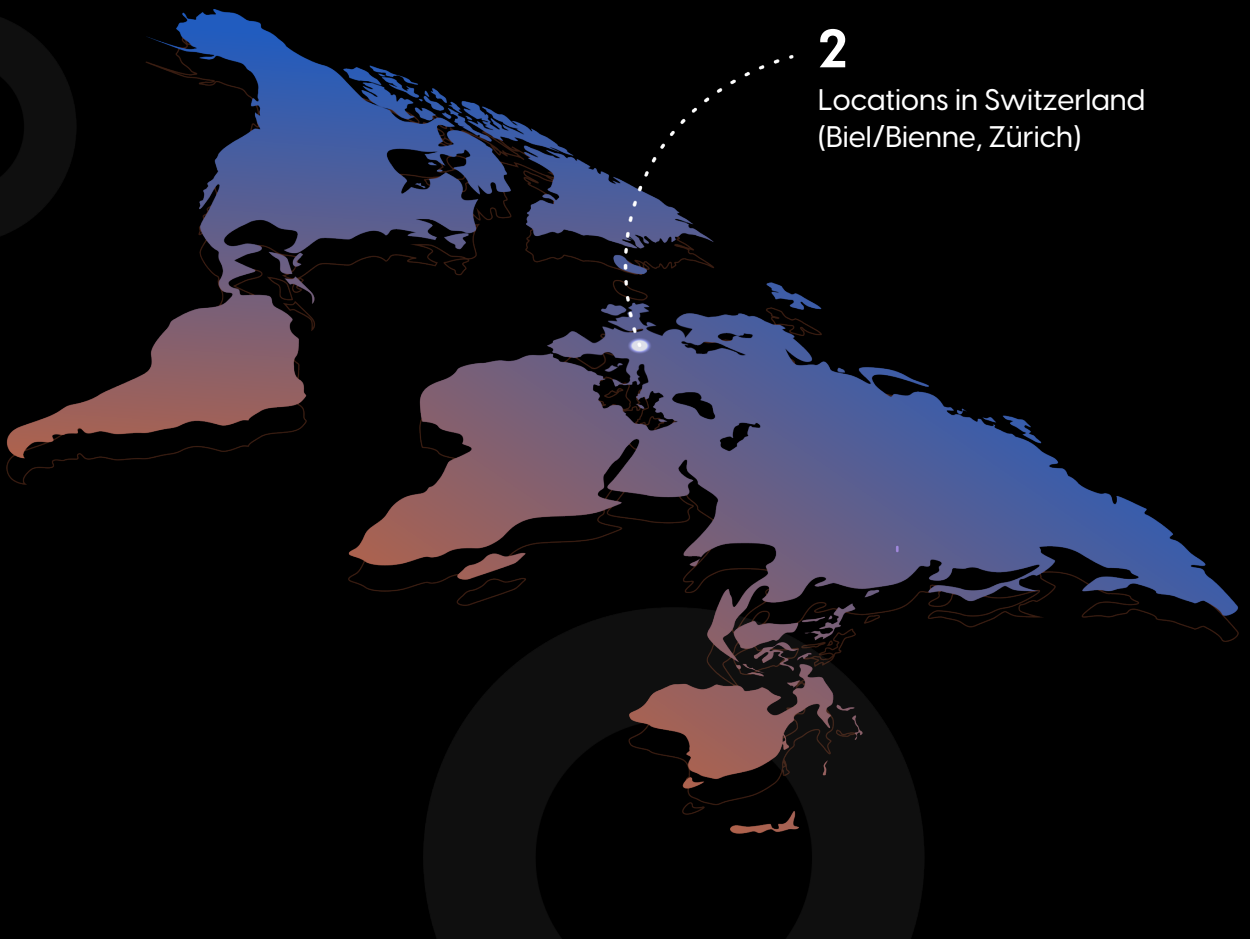
Investors

6

Partners

2

Locations in Switzerland
(Biel/Bienne, Zürich)



SOCIAL

Social

Haute Capital Partners has been sponsoring EHC Biel/Bienne for more than one year, we are proud to promote sports in our hometown and be a part of the success of the team that reached the finals of the LNA playoffs this year. Based on the success of this collaboration, the company has renewed its sponsorship contract for the 2023-2024 season and will be adding its logo on the ice for the upcoming year.

We believe in the importance of supporting our local sports team, and our partnership with EHC Biel/Bienne is an excellent example of our commitment to this vision. We hope that our collaboration will continue to bear fruit.

Furthermore, we have partnered with the tennis club of Biel to sponsor the construction of an outdoor padel court, which is planned to be completed by August 2023.

These will be the first courts built in the Biel region for the fastest-growing sport globally with a CAGR of 17.12%. It is already the second most played sport in Spain after soccer, with over 6 million players. With the construction of the first padel courts in the Biel region, our investment will help bring this exciting new sport to the local community and families.

Social

Haute Capital Partners sponsorise l'EHC Biel/Bienne depuis plus d'un an, nous sommes fiers de promouvoir le sport dans notre ville et de faire partie du succès de l'équipe qui a atteint la finale des séries éliminatoires de la LNA cette année. Forts du succès de cette collaboration, nous avons renouvelé notre contrat de sponsoring pour la saison 2023-2024 et ajouterons notre logo sur la glace pour l'année à venir.

Nous croyons en l'importance de soutenir notre équipe sportive locale, et notre partenariat avec l'EHC Biel/Bienne est un excellent exemple de notre engagement envers cette vision. Nous espérons que notre collaboration continuera à porter ses fruits.

De plus, nous nous sommes associés au club de tennis de Bienne pour parrainer la construction d'un terrain de padel extérieur, dont l'achèvement est prévu pour août 2023.

Ce seront les premiers terrains construits dans la région de Bienne pour le sport qui connaît la croissance la plus rapide au monde avec un TCAC de 17.12%. Il s'agit du deuxième sport le plus pratiqué en Espagne après le football, avec plus de 6 millions de joueurs. Avec la construction des premiers courts de padel dans la région de Bienne, notre investissement aidera à faire découvrir ce nouveau sport passionnant à la communauté locale et aux familles.

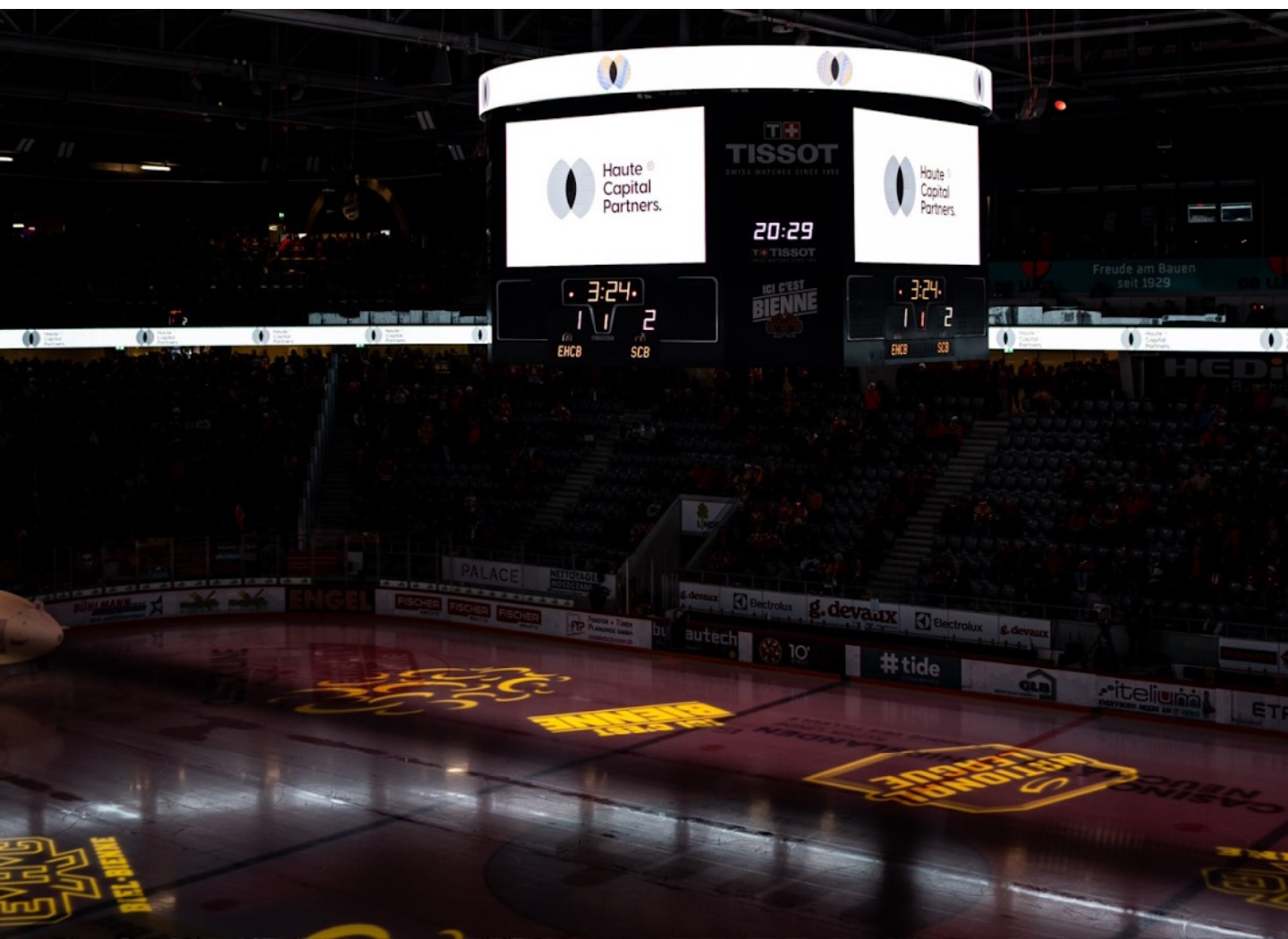
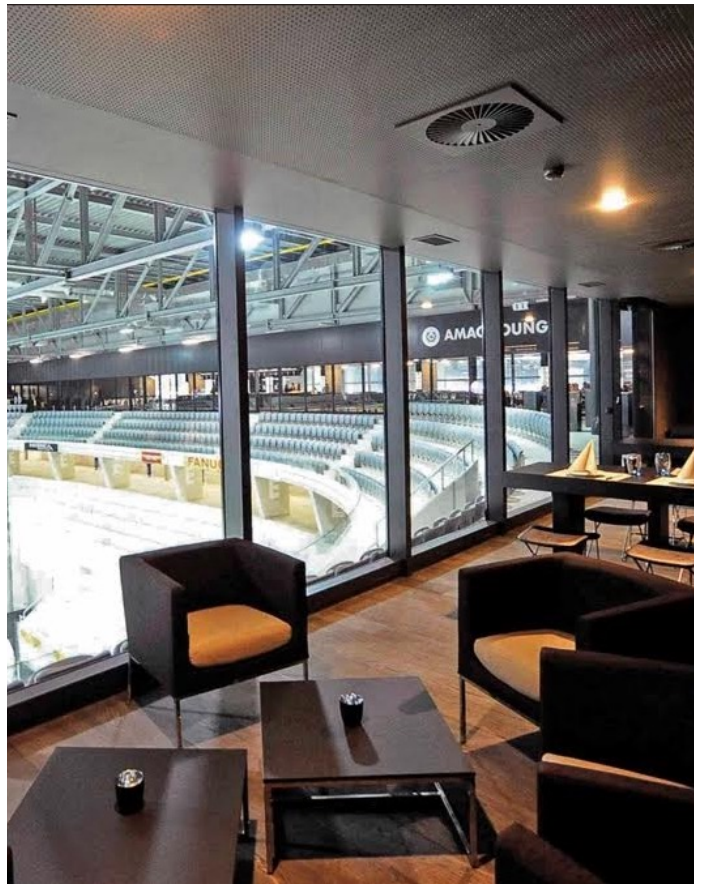
Sozial

Haute Capital Partners sponsert seit mehr als einem Jahr den EHC Biel/Bienne, und wir sind stolz darauf, den Sport in unserer Heimatstadt zu fördern und Teil des Erfolgs des Teams zu sein, das in diesem Jahr das Finale der LNA-Playoffs erreicht hat. Aufgrund des Erfolgs dieser Zusammenarbeit hat das Unternehmen seinen Sponsoringvertrag für die Saison 2023-2024 verlängert und wird sein Logo auf dem Eis für das kommende Jahr hinzufügen.

Wir glauben an die Bedeutung der Unterstützung unserer lokalen Sportmannschaft, und unsere Partnerschaft mit dem EHC Biel/Bienne ist ein hervorragendes Beispiel für unser Engagement für diese Vision. Wir hoffen, dass unsere Zusammenarbeit weiterhin Früchte tragen wird.

Darüber hinaus haben wir uns mit dem Tennisclub von Biel zusammengetan, um den Bau eines Aussenpadelplatzes zu sponsern, der bis August 2023 fertiggestellt sein soll.

Dies werden die ersten Plätze sein, die in der Biel-Region für den weltweit am schnellsten wachsenden Sport mit einer CAGR von 17.12% gebaut werden. Es ist bereits die zweitmeistgespielte Sportart in Spanien nach Fußball, mit über 6 Millionen Spielern. Mit dem Bau der ersten Padelplätze in der Region Biel wird unsere Investition dazu beitragen, diesen aufregenden neuen Sport in die lokale Gemeinschaft und die Familien zu bringen.



ENVIRONMENT

Environment

At Haute Capital Partners, we are committed to promoting environmental sustainability through various measures. Firstly, our office conduct and rules prioritize reducing waste and energy consumption. We have implemented recycling programs, eliminated the use of single-use plastics, and installed energy-efficient lighting and appliances.

Furthermore, 62.5% of our employees come to work by public transport or by foot, reducing our carbon footprint and promoting sustainable transportation. We encourage our employees to continue adopting sustainable habits and are committed to providing them with the necessary resources and support to do so.

Environment

Chez Haute Capital Partners, nous nous engageons à promouvoir la durabilité environnementale grâce à diverses mesures. Tout d'abord, notre conduite et nos règles de bureau privilégient la réduction des déchets et de la consommation d'énergie. Nous avons mis en place des programmes de recyclage, éliminé l'utilisation de plastiques à usage unique et installé un éclairage et des appareils économes en énergie.

De plus, 62.5% de nos employés viennent travailler en transport public ou à pied, réduisant ainsi notre empreinte carbone et promouvant un transport durable. Nous encourageons nos employés à continuer d'adopter des habitudes durables et nous nous engageons à leur fournir les ressources et le soutien nécessaires pour le faire.

Umwelt

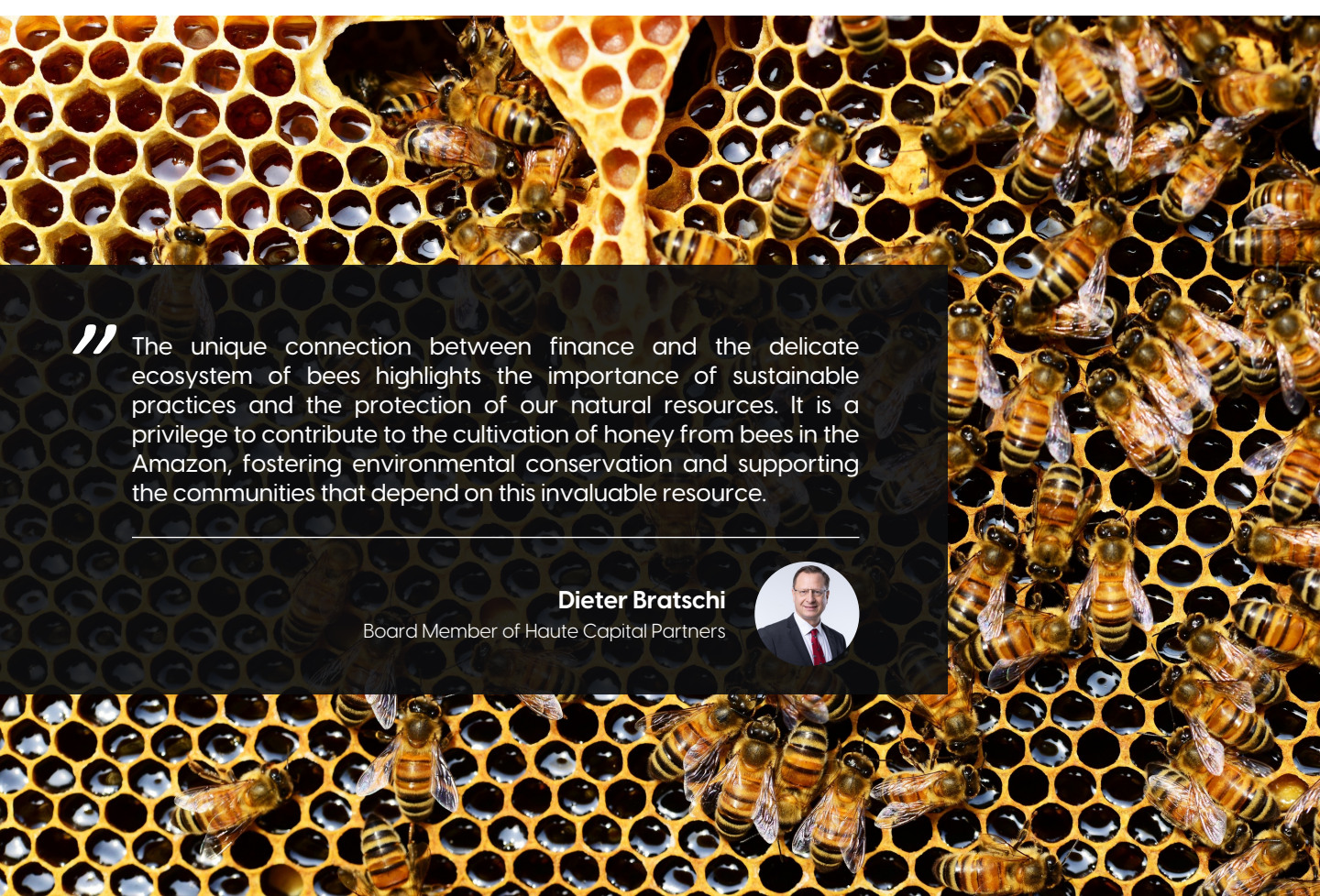
Bei Haute Capital Partners setzen wir uns dafür ein, die Umweltverträglichkeit durch verschiedene Massnahmen zu fördern. Zunächst legen wir grossen Wert auf Abfallreduzierung und Energieeinsparung in unserem Verhalten und unseren Büroregeln. Wir haben Recyclingprogramme eingerichtet, den Einsatz von Einwegkunststoffen abgeschafft und energieeffiziente Beleuchtung und Geräte installiert.

Darüber hinaus kommen 62.5% unserer Mitarbeitenden mit öffentlichen Verkehrsmitteln oder zu Fuss zur Arbeit, wodurch unser CO₂-Fussabdruck reduziert und nachhaltige Verkehrsmittel gefördert werden. Wir bestärken unsere Mitarbeitenden darin, weiterhin nachhaltige Gewohnheiten zu entwickeln, und verpflichten uns, ihnen die notwendigen Ressourcen und Unterstützung dafür zur Verfügung zu stellen.

” The unique connection between finance and the delicate ecosystem of bees highlights the importance of sustainable practices and the protection of our natural resources. It is a privilege to contribute to the cultivation of honey from bees in the Amazon, fostering environmental conservation and supporting the communities that depend on this invaluable resource.

Dieter Bratschi

Board Member of Haute Capital Partners



GOVERNANCE

Governance

Our Board of Directors has a diversified composition in terms of training, ensuring that our decision-making is informed by a variety of perspectives. This also aligns with our commitment to equal salaries for men and women in Switzerland.

We also prioritize board independence, with no commissions or other arrangements that could harm the interests of our shareholders. Additionally, we have implemented a comprehensive code of conduct and ethics for all employees, including procedures to avoid possible conflicts of interest. As part of our employees' well-being, we offer flexibility in their working hours, part-time work and working remotely. Furthermore, the company offers to cover the costs of the training and education of its workers.

We have also established whistleblower protection protocols, ensuring that any employee can report concerns without fear of retaliation. These measures allow us to uphold our values of transparency, integrity, and accountability across all aspects of our operations.

Governance

Notre conseil d'administration a une composition diversifiée en termes de formation, ce qui garantit que nos prises de décision sont éclairées par une variété de perspectives. Cela correspond également à notre engagement en faveur de l'égalité salariale entre les hommes et les femmes en Suisse.

Nous accordons également une priorité à l'indépendance du conseil d'administration, sans commissions ou autres arrangements qui pourraient nuire aux intérêts de nos actionnaires. De plus, nous avons mis en place un code de conduite et d'éthique pour tous les employés, y compris des procédures pour éviter d'éventuels conflits d'intérêts. Dans le cadre du bien-être de nos employés, nous offrons de la flexibilité dans les horaires de travail, le travail à temps partiel et le télétravail. En outre, l'entreprise propose de prendre en charge les coûts de formation et d'éducation de ses employés.

Nous avons également mis en place des protocoles de protection des lanceurs d'alerte, garantissant que tout employé peut signaler des préoccupations sans crainte de représailles. Ces mesures nous permettent de défendre nos valeurs de transparence, d'intégrité et de responsabilité dans tous les aspects de nos opérations.

Governance

Unser Verwaltungsrat hat eine vielfältige Zusammensetzung in Bezug auf Ausbildung, um sicherzustellen, dass unsere Entscheidungen von einer Vielzahl von Perspektiven geprägt sind. Dies entspricht auch unserem Engagement für die Lohngleichheit von Männern und Frauen in der Schweiz.

Wir legen auch Wert auf Unabhängigkeit im Verwaltungsrat, ohne Kommissionen oder andere Vereinbarungen, die den Interessen unserer Aktionäre schaden könnten. Darüber hinaus haben wir einen Verhaltens- und Ethikkodex für alle Mitarbeitenden implementiert, einschliesslich Verfahren zur Vermeidung möglicher Interessenkonflikte. Im Rahmen des Wohlbefindens unserer Mitarbeitenden bieten wir Flexibilität bei den Arbeitszeiten, Teilzeitarbeit und Homeoffice an. Ausserdem bietet das Unternehmen an, die Kosten für Schulungen und Ausbildungen seiner Mitarbeitenden zu übernehmen.

Wir haben auch Schutzprotokolle für Whistleblower eingerichtet, um sicherzustellen, dass alle Mitarbeitenden Bedenken äussern können, ohne Repressalien befürchten zu müssen. Diese Massnahmen ermöglichen es uns, unsere Werte der Transparenz, Integrität und Rechenschaftspflicht in allen Aspekten unserer Operationen zu wahren.

CAPITAL INCREASE

Capital increase

On September 30, 2022, Haute Capital Partners shareholders gave their approval for the issuance of 200'000 registered shares with a nominal value of CHF 2.25 each.

This capital increase came at an opportune time for the company to sustain its business development and long-term investments. Higher mortgage rates and tighter credit creation were key points in the decision of the company of whether to pursue debt or equity-based financing.

Existing shareholders of Haute Capital Partners had the opportunity to purchase one new registered share for every five existing securities they hold, at the issue price of CHF 60.- per stock, below the market value at the time of the operation.

The operation was a success with the company raising a total of CHF 4'404'480.-, corresponding to 73'408 shares newly issued shares on January 3rd, 2023.

Augmentation de capital

Le 30 septembre 2022, les actionnaires de Haute Capital Partners ont donné leur approbation pour l'émission de 200'000 actions nominatives d'une valeur nominale de CHF 2.25 chacune.

Cette augmentation de capital est arrivée à un moment opportun pour permettre à l'entreprise de soutenir son développement commercial et ses investissements à long terme. Les taux hypothécaires plus élevés et une création de crédit plus stricte ont été des éléments clés dans la décision de l'entreprise de choisir entre un financement par emprunt ou par actions.

Les actionnaires existants de Haute Capital Partners ont eu la possibilité d'acheter une nouvelle action nominative pour cinq actions existantes qu'ils détiennent, au prix d'émission de CHF 60.- par action, en dessous de la valeur marchande au moment de l'opération.

L'opération a été un succès, l'entreprise ayant levé un total de CHF 4'404'480.-, correspondant à 73'408 actions nouvellement émises le 3 janvier 2023.

Kapitalerhöhung

Am 30. September 2022 gaben die Aktionäre von Haute Capital Partners ihre Zustimmung zur Ausgabe von 200'000 registrierten Aktien mit einem Nennwert von je CHF 2.25.

Diese Kapitalerhöhung kam zum richtigen Zeitpunkt, um die Geschäftsentwicklung und langfristigen Investitionen des Unternehmens zu unterstützen. Höhere Hypothekenzinsen und eine strengere Kreditvergabe waren wichtige Faktoren bei der Entscheidung des Unternehmens, ob es sich für eine Finanzierung über Schulden oder Eigenkapital entscheiden sollte.

Bestehende Aktionäre von Haute Capital Partners hatten die Möglichkeit, eine neue registrierte Aktie für jeweils fünf bestehende Wertpapiere zu erwerben, zum Ausgabepreis von CHF 60.- pro Aktie, unterhalb des Marktwerts zum Zeitpunkt der Transaktion.

Die Operation war ein Erfolg, da das Unternehmen insgesamt CHF 4'404'480.- aufbrachte, was 73'408 neu ausgegebenen Aktien am 3. Januar 2023 entspricht.

” Amid periods of escalated borrowing costs, the decision to proceed with a capital increase emerged as the most profitable solution to sustain and strengthen the company's growth and balance sheet.

Dylan Figueiredo

Business Analyst at Haute Capital Partners





4.4 M (CHF)

Amount raised

108

Number of participants

5.5%

Return for participants
as of 31.12.2022

73'408

Newly issued shares

1'073'408

Number of shares outstanding
(+7.34% in 2022)

LOOKING FORWARD TO 2023, STARTING WITH AISOT

AI-based portfolio optimization

Haute Capital Partners officialised on March 7, 2023, its investment in Aisot Technologies SA, a company specializing in AI-based investment optimization. The company has acquired a 10% stake in the Zürich-based startup, with an option to increase its equity participation to approximately 20% based on measurable collaboration results.

In line with our mission and our innovative company image, we are confident that our collaboration with the ETH Zürich spinoff company on AI and machine learning is essential for investors in an ever-evolving economic environment. As the product is currently in the beta testing phase, we plan to quickly integrate it into our investment portfolio once its development is complete.

We forecast that Aisot Technology's valuation will reach CHF 78'410'093.- by the end of 2025, translating to a value of CHF 4.76 per share. This represents a significant increase compared to the valuation of CHF 8'000'000.- and a share value of CHF 0.55 as of March 7, 2023, corresponding to the price at which Haute Capital Partners' made its initial investment in the company.

The forecast is made using a discounted cash flow model and accounts for the company's low debt-to-equity ratio, which is essential for supporting and financing its business model, thereby significantly accelerating its growth trajectory. Anticipated increases in annual recurring revenue can be attributed to potential new clients arising from the launch of various company products and upcoming AMC. Consequently, this is expected to boost the company's net working capital and retained earnings, providing it with the means to finance its growth and development without relying on public financing. A 5% annual revenue growth rate was used and is considered sustainable and healthy, against an average of +10% in the industry. This number was also revised to take into account a possible incoming economic slowdown.

Optimisation de portefeuille basée sur l'IA

Haute Capital Partners a officialisé le 7 mars 2023 son investissement dans Aisot Technologies SA, une entreprise spécialisée dans l'optimisation de portefeuille basée sur l'IA. L'entreprise a acquis une participation de 10% dans la start-up basée à Zürich, avec une option d'augmenter sa participation en actions à environ 20% en fonction des résultats de collaboration mesurables.

Conformément à notre mission et à l'image innovante de notre entreprise, nous sommes convaincus que notre collaboration avec la société dérivée de l'ETH Zürich sur l'IA et l'apprentissage automatique est essentielle pour les investisseurs dans un environnement économique en constante évolution. Le produit étant actuellement en phase de test bêta, nous prévoyons de l'intégrer rapidement dans notre portefeuille d'investissement une fois son développement terminé.

Nous envisageons que la valorisation d'Aisot Technology atteindra CHF 78'410'093.- d'ici la fin de 2025, ce qui se traduit par une valeur de CHF 4.76 par action. Cela représente une augmentation significative par rapport à la valorisation de CHF 8'000'000.- et une valeur d'action de CHF 0.55 au 7 mars 2023, correspondant au prix auquel Haute Capital Partners a réalisé son investissement initial dans l'entreprise.

La prévision est réalisée à l'aide d'un modèle de flux de trésorerie actualisés et tient compte du faible ratio dette/capitaux propres de l'entreprise, essentiel pour soutenir et financer son modèle d'affaires, accélérant ainsi considérablement sa trajectoire de croissance. Les augmentations anticipées des revenus annuels récurrents peuvent être attribuées à de nouveaux clients potentiels résultant du lancement de divers produits de l'entreprise et de l'AMC à venir. Par conséquent, cela devrait stimuler le fonds de roulement net de l'entreprise et les bénéfices non répartis, lui fournissant les moyens de financer sa croissance et son développement sans recourir au financement public. Un taux de croissance annuel des revenus de 5% a été utilisé et est considéré comme durable et sain, contre une moyenne de +10% dans l'industrie. Ce chiffre a également été révisé pour tenir compte d'un possible ralentissement économique à venir.

KI-basierte Portfoliooptimierung

Haute Capital Partners gab am 7. März 2023 seine Investition in Aisot Technologies AG bekannt, ein Unternehmen, das sich auf die Optimierung von Investitionen auf Basis von künstlicher Intelligenz (KI) spezialisiert hat. Die Firma hat einen Anteil von 10% an dem Start-up mit Sitz in Zürich erworben, mit der Option, ihre Beteiligung auf etwa 20% auf Basis von messbaren Zusammenarbeitsergebnissen zu erhöhen.

Im Einklang mit unserer Mission und unserem innovativen Firmenimage sind wir davon überzeugt, dass unsere Zusammenarbeit mit dem Spin-off-Unternehmen der ETH Zürich im Bereich KI und maschinelles Lernen für Investoren in einem sich ständig wandelnden wirtschaftlichen Umfeld von entscheidender Bedeutung ist. Da sich das Produkt derzeit in der Betatestphase befindet, planen wir, es schnell in unser Anlageportfolio zu integrieren, sobald die Entwicklung abgeschlossen ist.

Wir prognostizieren, dass die Bewertung von Aisot Technology bis Ende 2025 CHF 78'410'093.- erreichen wird, was einem Wert von CHF 4.76 pro Aktie entspricht. Dies stellt eine erhebliche Steigerung im Vergleich zur Bewertung von CHF 8'000'000.- und zu einem Aktienwert von CHF 0.55 per 7. März 2023 dar, dem Zeitpunkt, zu dem Haute Capital Partners seine ursprüngliche Investition in das Unternehmen getätigt hat.

Die Prognose basiert auf einem Modell des diskontierten Cashflows und berücksichtigt das niedrige Verschuldungsverhältnis des Unternehmens, das für die Unterstützung und Finanzierung seines Geschäftsmodells entscheidend ist und somit sein Wachstum erheblich beschleunigt. Erwartete Steigerungen des jährlich wiederkehrenden Umsatzes lassen sich auf potenzielle Neukunden zurückführen, die durch die Einführung verschiedener Unternehmensprodukte und der bevorstehenden AMC entstehen. Dies soll das Nettoumlaufvermögen und die einbehaltenen Erträge des Unternehmens ankurbeln und ihm die Mittel zur Finanzierung seines Wachstums und seiner Entwicklung ohne Inanspruchnahme öffentlicher Finanzierung bereitstellen. Als jährliche Umsatzwachstumsrate wurde von 5% ausgegangen, und diese wurden als nachhaltig und gesund erachtet, gegenüber einem Branchendurchschnitt von +10%. Diese Zahl wurde auch angepasst, um eine mögliche bevorstehende wirtschaftliche Abschwächung zu berücksichtigen.



” We chose Aisot for their innovative approach to wealth management, advanced AI engine, and ability to generate alpha in real-time, making them a leading provider of AI solutions for asset and wealth management. Aisot’s AI engine provides clients with the amazing ability to adjust customized portfolios to market trends in real-time while generating alpha.

Thibault Leroy Bürki
Chairman & CEO of Haute Capital Partners



AI-DRIVEN AMC PRODUCT WITH AISOT TECHNOLOGIES PARTNERSHIP

AI-Driven AMC product

In collaboration with Aisot Technologies, we have launched a new AMC product that combines the strengths of both Haute Capital Partners diversification (Ticker: HAUTE) and Aisot's AI portfolio strategy. This innovative product is set to bring a new dimension to our company, providing enhanced value for our shareholders.

By integrating Aisot's AI technology, we aim to optimize our returns while the revenue generated from the AMC product will offer increased liquidity for our shares and establish a steady, reliable revenue stream for our company.

Furthermore, this partnership is expected to boost Aisot Technologies's assets under management and annual recurring revenue. As a result, its valuation will be positively impacted, ultimately benefiting Haute Capital Partners as a shareholder.

In summary, the introduction of this AMC product will lead to increased revenue, appreciation of Haute's share, and contribute to the appreciation of our investment in Aisot Technologies.

Produit AMC mené par l'IA

En collaboration avec Aisot Technologies, nous avons lancé un nouveau produit AMC qui combine les forces de la diversification de Haute Capital Partners (Ticker: HAUTE) et de la stratégie de portefeuille d'Aisot. Ce produit innovant apportera une nouvelle dimension à notre entreprise, offrant une valeur ajoutée pour nos actionnaires.

En intégrant la technologie d'IA d'Aisot, nous visons à optimiser nos rendements, tandis que les revenus générés par le produit AMC offriront une liquidité accrue pour nos actions et établiront un flux de revenus régulier et fiable pour notre entreprise.

De plus, ce partenariat devrait stimuler les actifs sous gestion et les revenus récurrents annuels de Aisot Technologies. Par conséquent, la valorisation de l'entreprise sera positivement impactée, bénéficiant finalement à Haute Capital Partners en tant qu'actionnaire.

En résumé, l'introduction de ce produit AMC entraînera une augmentation des revenus, appréciation de l'action Haute et contribuera à l'appréciation de notre investissement dans Aisot Technologies.

KI-gesteuertes AMC-Produkt

In Zusammenarbeit mit Aisot Technologies haben wir ein neues AMC-Produkt auf den Markt gebracht, das die Stärken sowohl der Diversifikation von Haute Capital Partners (Ticker: HAUTE) als auch der KI-Portfoliostrategie von Aisot kombiniert. Dieses innovative Produkt wird unser Unternehmen in eine neue Dimension führen und einen Mehrwert für unsere Aktionäre bieten.

Durch die Integration der KI-Technologie von Aisot streben wir an, unsere Renditen zu optimieren, während der Umsatz aus dem AMC-Produkt eine erhöhte Liquidität für unsere Aktien bietet und einen stabilen, zuverlässigen Umsatzstrom für unser Unternehmen schafft.

Darüber hinaus wird erwartet, dass diese Partnerschaft die Vermögenswerte unter Verwaltung von Aisot Technologies und den jährlich wiederkehrenden Umsatz steigert. Dadurch wird auch die Bewertung des Unternehmens positiv beeinflusst, was letztendlich Haute Capital Partners als Aktionär zugutekommt.

Zusammenfassend wird die Einführung dieses AMC-Produkts zu erhöhtem Umsatz führen, einer Aufwertung des Anteils von Haute und zum Wertzuwachs unserer Investition in Aisot Technologies beitragen.

” We are excited to partner with HAUTE because they recognize the huge role AI will play in the future of asset management. HAUTE is an ideal partner for Aisot as we deepen our AI products and scale our company. Overall, it has been amazing to see the positive feedback we’ve received from our customers as we work to develop products allowing wealth & asset managers to leverage data, quant tools and AI.

Stefan Klauser
CEO and Co-Founder of Aisot



PB&B:

DIVERSIFYING PORTFOLIO WITH LIFE SCIENCES INVESTMENT

Diversifying portfolio with life sciences investment

At the beginning of 2023, Haute Capital Partners invested in a life sciences company specializing in medical aesthetics, focusing on the development of innovative technologies for doctors to remodel facial and body fat tissues. These technologies offer a minimally invasive and natural approach to addressing facial volume loss and buttock enhancement. The solution utilizes plant-derived lipids to increase fat cell and tissue volume, delivering superior and long-lasting results.

Furthermore, the company has a strong intellectual property portfolio, with 15 patents granted in top-market countries and new patents filed. Their products address a growing market, as global filler sales reached \$4.3 billion in 2022.

Diversification du portefeuille avec des investissements en sciences de la vie

Au début de l'année 2023, Haute Capital Partners a investi dans une entreprise de sciences de la vie spécialisée dans l'esthétique médicale, axée sur le développement de technologies innovantes permettant aux médecins de remodeler les tissus adipeux du visage et du corps. Ces technologies offrent une approche naturelle et peu invasive pour traiter la perte de volume facial et l'amélioration des fessiers. La solution utilise des lipides dérivés de plantes pour augmenter le volume des cellules adipeuses et des tissus, offrant des résultats supérieurs et durables.

De plus, l'entreprise dispose d'un solide portefeuille de propriété intellectuelle, avec 15 brevets accordés dans les pays à marché dominant et de nouveaux brevets déposés. Leurs produits ciblent un marché en pleine croissance, car les ventes mondiales de produits de comblement ont atteint 4.3 milliards de dollars en 2022.

Diversifikation des Portfolios durch Investitionen in Biowissenschaften

Zu Beginn des Jahres 2023 investierte Haute Capital Partners in ein auf ästhetische Medizin spezialisiertes Biowissenschaftsunternehmen, das sich auf die Entwicklung einer innovativen Technologien konzentriert, die es Ärzten ermöglicht, das Fettgewebe im Gesicht und am Körper umzugestalten. Diese Technologien bieten einen natürlichen und minimalinvasiven Ansatz zur Behandlung von Volumenverlust im Gesicht und Verbesserung der Gesässregion. Die Lösung verwendet pflanzliche Lipide, um das Volumen von Fettzellen und Gewebe zu erhöhen und so überlegene und lang anhaltende Ergebnisse zu erzielen.

Darüber hinaus verfügt das Unternehmen über ein starkes Portfolio an geistigem Eigentum, mit 15 erteilten Patenten in den Top-Marktländern und neu eingereichten Patenten. Ihre Produkte zielen auf einen wachsenden Markt, da der globale Verkauf von Füllmaterialien im Jahr 2022 4.3 Milliarden US-Dollar erreichte.

” We are excited to be part of this innovative and growing market, and to support the development of technology that offers a minimally invasive and natural approach to addressing esthetics. With a strong intellectual property and a global market growing steadily in recent years, we believe that PB&B is well positioned to benefit from this increase in demand.

Thibault Leroy Bürki

CEO and Founder of Haute Capital Partners



UNLOCKING POTENTIAL WITH NEOLIDO TECHNOLOGY

Unlocking potential with Neolido Technology

Our portfolio includes investments in private equity, some of which are challenging to appraise, such as a 34.16% stake in Neolido Technology SA. This unlisted company specializes in the research and development, engineering, and prototyping of composite materials for the building, battery, and aerospace industries.

The main product consists of a distinctive assembly of minerals that crystallize when exposed to heat, interrupting the chain reaction essential to the propagation of fire. This innovative compound can be incorporated into various materials to combat fires and slow down energy transmission. Their most recent MVP, ANAXA, is unique. Indeed, the minerals used are 100% natural, non-polluting, and infinitely recyclable, guaranteeing high environmental responsibility.

The potential applications span numerous sectors, including construction, maritime, civil protection, aviation, military, and the chemical and electronics industries. Recent data shows that the construction industry was valued at \$8.2 trillion in 2022 (+56.5% relative to 2017) and is projected to reach \$17 trillion by 2029, with a compound annual growth rate of 7.3%.

Libérer le potentiel avec Neolido Technology

Notre portefeuille comprend des investissements en private equity, certains étant difficiles à évaluer, comme une participation de 34.16% dans Neolido Technology SA. Cette entreprise non cotée basée en Suisse est spécialisée dans la recherche et le développement, l'ingénierie et le prototypage de matériaux composites pour les industries de la construction, des batteries et de l'aérospatiale.

Le produit principal consiste en un assemblage distinctif de minéraux qui cristallisent lorsqu'ils sont exposés à la chaleur, interrompant la réaction en chaîne essentielle à la propagation du feu. Ce composé innovant peut être incorporé dans divers matériaux pour lutter contre les incendies et ralentir la transmission d'énergie. Leur MVP le plus récent, ANAXA, est unique. En effet, Les minéraux utilisés sont 100% naturels, non polluants et recyclables à l'infini, ce qui garantit une haute responsabilité environnementale.

Les applications potentielles couvrent de nombreux secteurs, notamment la construction, maritime, la protection civile, l'aviation, militaire, ainsi que les industries chimiques et électroniques. Les données récentes montrent que l'industrie de la construction a été évaluée à 8.2 milliards de dollars en 2022 (+56.5% par rapport à 2017) et devrait atteindre 17 milliards de dollars d'ici 2029, avec un taux de croissance annuel composé de 7.3%.

Potenzial erschliessen mit Neolido Technology

Unser Portfolio umfasst Investitionen in Private Equity, von denen einige schwer zu bewerten sind, wie zum Beispiel eine Beteiligung von 34.16% an der Neolido Technology AG. Dieses nicht börsennotierte Unternehmen ist spezialisiert auf Forschung und Entwicklung, Ingenieurwesen und Prototyping von Verbundwerkstoffen für die Bau-, Batterie- und Luftfahrtindustrie.

Das Hauptprodukt besteht aus einer einzigartigen Zusammensetzung von Mineralien, die kristallisieren, wenn sie der Hitze ausgesetzt sind, wodurch die Kettenreaktion, die für die Ausbreitung des Feuers entscheidend ist, unterbrochen wird. Diese innovative Verbindung kann in verschiedene Materialien eingearbeitet werden, um Bränden entgegenzuwirken und die Energieübertragung zu verlangsamen. Ihr neuestes MVP, ANAXA, ist einzigartig. Tatsächlich sind die verwendeten Mineralien 100% natürlich, umweltfreundlich und unendlich wiederverwertbar, was eine hohe ökologische Verantwortung garantiert.

Die potenziellen Anwendungen erstrecken sich über zahlreiche Branchen, darunter Bauwesen, Schifffahrt, Zivilschutz, Luftfahrt, Militär sowie chemische und elektronische Industrie. Jüngste Daten zeigen, dass die Bauindustrie im Jahr 2022 mit 8.2 Billionen US-Dollar bewertet wurde (+56.5% im Vergleich zu 2017) und bis 2029 voraussichtlich 17 Billionen US-Dollar erreichen wird, bei einer jährlichen Wachstumsrate von 7.3%.

**NEOLIDO
TECHNOLOGY**
NATURALLY FIRE RESISTANT



” Neolido Technology develops innovative technologies, oriented towards the future, addressing fundamental issues of safety and sustainability. We have a clear and ambitious vision for the future and wish to expand on all continents.

Didier Deroux
CEO of Neolido Technology SA



REAL ESTATE: DIVERSIFICATION AND PROMISING PROJECT RETURNS

Timely diversification and promising project returns

In 2022, Haute Capital Partners successfully launched two real estate projects, thereby achieving full diversification across all asset classes. The timing of these launches was advantageous as it provided a hedge against rising inflation and still-low interest rates.

Our company is currently involved in two projects, one in Bellmund (Paraiso) and one in Magglingen (Costa Verde). The Magglingen project is already underway and progressing according to plan. We are confident the property will be completed on time and within budget. As for Bellmund, opposition against the construction has been resolved, and we plan to begin construction in the second half of 2023. The projected return on invested capital for Costa Verde is 8.25% and 8.33% for Paraiso.

Opportunité de diversification et rendements de projets prometteurs

En 2022, Haute Capital Partners a lancé avec succès deux projets immobiliers, réalisant ainsi une diversification complète à travers toutes les classes d'actifs. Le timing de ces lancements était avantageux car ils offraient une protection contre l'inflation croissante et des taux d'intérêt encore bas.

Notre entreprise est actuellement impliquée dans deux projets, l'un à Bellmund (Paraiso) et l'autre à Macolin (Costa Verde). Le projet de Macolin est déjà en cours et avance dans les délais prévus. Nous sommes confiants que la propriété sera terminée à temps et dans les limites du budget. Quant à Bellmund, l'opposition contre la construction a été résolue et nous prévoyons de commencer les travaux de construction au second semestre 2023. Le retour sur investissement projeté pour Costa Verde est de 8.25% et de 8.33% pour Paraiso.

Eine Chance zur Diversifikation und zu vielversprechenden Projekterträgen

Im Jahr 2022 startete Haute Capital Partners erfolgreich zwei Immobilienprojekte und erreichte damit eine vollständige Diversifikation aller Assetklassen. Die zeitliche Abstimmung dieser Starts war vorteilhaft, da sie eine Absicherung gegen steigende Inflation und weiterhin niedrige Zinssätze bot.

Unser Unternehmen ist derzeit an zwei Projekten beteiligt, an einem in Bellmund (Paraiso) und an einem in Magglingen (Costa Verde). Das Magglingen-Projekt ist bereits im Gange und verläuft planmässig. Wir sind zuversichtlich, dass die Immobilie rechtzeitig und innerhalb des Budgets fertiggestellt wird. Was Bellmund betrifft, wurde der Widerstand gegen den Bau gelöst, und wir planen, im zweiten Halbjahr 2023 mit dem Bau zu beginnen. Die prognostizierte Rendite auf das investierte Kapital für Costa Verde beträgt 8.25% und für Paraiso 8.33%.



8.25%

ROIC
Costa Verde

8.33%

ROIC
Paraiso

0.8%

Mortgage
Interest

QUOTED ASSETS

Quoted assets

The past year has been nothing short of extraordinary, the Ukrainian conflict has involved major energy and agricultural commodity producers, with repercussions extending far beyond Europe. Supply chain disruptions caused by the pandemic have been exacerbated by ensuing shortages, leading to a temporary pause in the green energy transition.

Inflation has surged, with Europe experiencing rates above 10% and the United States at 8%. Switzerland has fared better, with an inflation rate slightly above 3% due to the strength of the Swiss franc. Central banks have tightened monetary policy at a pace not seen since the 1974 oil crisis. For example, U.S. benchmark interest rates have risen below 0.25% to over 4.25% in less than a year.

China has faced a different set of challenges, with strict pandemic-related policies and a lingering real estate crisis. However, the easing of anti-Covid measures signals the potential for a less chaotic economic recovery. As China's recovery prospects improve, fears of a recession in major developed economies have shifted the focus from fighting inflation to supporting growth. The rapid rise in interest rates has already caused a nearly 40% drop in U.S. residential property sales. While corporate profits and employment remained strong, cracks are beginning to show.

Risk assets, previously supported by a lack of attractive alternatives, have been abandoned by investors seeking refuge elsewhere. Uncertainty has weighed heavily on sectors that thrived in recent years. Additionally, cryptocurrencies have experienced a harsh downturn due to large-scale fraud, bankruptcies and lack of regulation.

Actifs cotés

L'année dernière n'a été rien de moins qu'extraordinaire, le conflit ukrainien a impliqué des producteurs majeurs d'énergie et de produits agricoles, avec des répercussions qui s'étendent bien au-delà de l'Europe. Les perturbations de la chaîne d'approvisionnement causées par la pandémie ont été exacerbées par les pénuries qui ont suivi, entraînant une pause temporaire dans la transition vers les énergies vertes.

L'inflation a explosé, avec des taux dépassant les 10% en Europe et 8% aux États-Unis. La Suisse s'en est mieux sortie, avec un taux d'inflation légèrement supérieur à 3% en raison de la force du franc suisse. Les banques centrales ont resserré la politique monétaire à un rythme sans précédent depuis la crise pétrolière de 1974. Par exemple, les taux d'intérêt de référence aux États-Unis sont passés de moins de 0.25% à plus de 4.25% en moins d'un an.

La Chine a été confrontée à un ensemble de défis différents, avec des politiques strictes liées à la pandémie et une crise immobilière persistante. Cependant, l'assouplissement des mesures anti-Covid signale la possibilité d'une reprise économique moins chaotique. À mesure que les perspectives de reprise de la Chine s'améliorent, les craintes d'une récession dans les principales économies développées ont déplacé l'attention de la lutte contre l'inflation à la stimulation de la croissance. La hausse rapide des taux d'intérêt a déjà provoqué une baisse de près de 40% des ventes de propriétés résidentielles aux États-Unis. Bien que les bénéfiques et l'emploi des entreprises soient restés solides, des fissures commencent à apparaître.

Les actifs à risque, précédemment soutenus par l'absence d'alternatives attrayantes, ont été abandonnés par les investisseurs cherchant refuge ailleurs. L'incertitude a pesé lourdement sur les secteurs qui ont prospéré ces dernières années. De plus, les crypto-monnaies ont connu une forte baisse en raison de fraudes à grande échelle, de faillites et d'un manque de réglementation.

Notierte Vermögenswerte

Das vergangene Jahr war nichts weniger als aussergewöhnlich, der russische Krieg gegen die Ukraine hat bedeutende Energie- und Agrarrohstoffproduzenten betroffen, mit Auswirkungen, die weit über Europa hinausreichen. Die durch die Pandemie verursachten Störungen der Lieferketten wurden durch anschließende Engpässe verschärft, was zu einer vorübergehenden Unterbrechung des Übergangs zu grüner Energie führte.

Die Inflation ist stark angestiegen, mit Raten von über 10% in Europa und 8% in den Vereinigten Staaten. Die Schweiz hat sich besser gehalten, mit einer Inflationsrate leicht über 3%, dies aufgrund der Stärke des Schweizer Frankens. Die Zentralbanken haben die Geldpolitik in einem Tempo verschärft, das seit der Ölkrise von 1974 nicht mehr gesehen wurde. Zum Beispiel sind die Benchmark-Zinssätze in den USA in weniger als einem Jahr von unter 0.25% auf über 4.25% gestiegen.

China hat mit einer anderen Reihe von Herausforderungen zu kämpfen gehabt, darunter strengere Pandemiemassnahmen und eine anhaltende Immobilienkrise. Die Lockerung der Anti-COVID-Massnahmen signalisiert jedoch das Potenzial für eine weniger chaotische wirtschaftliche Erholung. Während sich die Erholungsaussichten Chinas verbessern, haben sich die Ängste vor einer Rezession in den grossen Industrieländern von der Bekämpfung der Inflation auf die Unterstützung des Wachstums verlagert. Der schnelle Anstieg der Zinssätze hat bereits zu einem Rückgang von fast 40% bei den Immobilienverkäufen in den USA geführt. Obwohl die Unternehmensgewinne und die Beschäftigung stark geblieben sind, zeigen sich erste Risse.

Risikoaktiva, die zuvor aufgrund fehlender attraktiver Alternativen unterstützt wurden, wurden von Investoren auf der Suche nach Zuflucht anderswo aufgegeben. Die Unsicherheit hat schwer auf Branchen gelastet, die in den letzten Jahren florierten. Darüber hinaus haben Kryptowährungen aufgrund von gross angelegtem Betrug, Insolvenzen und fehlender Regulierung einen harten Abschwung erlebt.



Key trends for the future include:

01

A marked economic slowdown in most major industrialized countries.

02

A decrease in inflation, but not to the extremely low levels seen in recent years.

03

Interest rates peaking in 2023 while remaining relatively high.

04

Renewed interest in fixed-income assets (bonds) after a long period of scarcity, providing a genuine alternative or complement to equities.

05

A shift from "TINA" (There Is No Alternative) to "TARA" (There Are Real Alternatives).



Major risks include:

01

A depression (significant and prolonged economic downturn) rather than a recession.

02

Weak inflation decline, forcing central banks to continue

03

Expansion of the conflict in Ukraine.

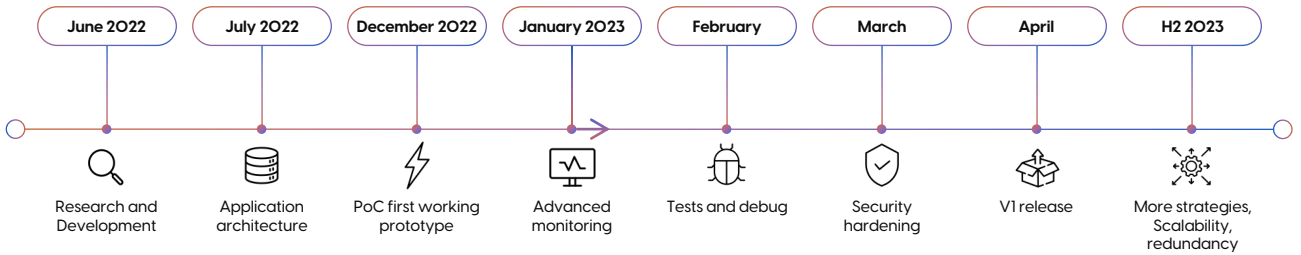
04


China:
A more chaotic opening than anticipated from a health and economic perspective.

Haute's beta relative to some major asset classes



Roadmap



 Continuous research and backtesting of new strategies

Benefits



Asset Allocation

With machine learning, we can adapt to any market conditions on the fly. Better allocation between asset classes reduces volatility and improves profits.



Automated Hedging

Allows us to improve the results of our long-term portfolio by reducing the drawdowns. Better risk management equals higher returns over the long run.



Custom Execution

A custom trading execution enables us to get a better average price and get in/out of trades without paying fees. This has the benefit of opening up new strategies and improves the return on existing ones.



Custom Monitoring

Alerts and dashboards to get insight into our trades and monitor the system. We collect and use data to continuously fine tune specific trading strategies.

RESEARCH & DEVELOPMENT

Research and development

By building custom software, we are positioning ourselves to leverage our deep expertise of the financial markets and technology.

Haute Capital Partners is currently building a portfolio of multiple algorithmic trading strategies. We chose to implement those with the biggest impact first, as each comes with different complexity, liquidity and exposure.

This is in addition to our ongoing long term portfolio and risk management efforts, the aim being to create several separate (but well-matched) trading systems that function differently in various and changing market conditions.

Our ability to accelerate workflows, adapt to disruptions brought about by current and future progress, keeping up with the ever-increasing speed of change, places us in a position of strength.

Recherche et développement

En construisant des logiciels sur mesure, nous nous positionnons pour tirer parti de notre expertise approfondie des marchés financiers et de la technologie.

Haute Capital Partners est en train de construire un portefeuille de plusieurs stratégies de trading algorithmique. Nous avons choisi de mettre en œuvre en premier lieu celles qui ont le plus grand impact, car chacune présente une complexité, une liquidité et une exposition différentes.

Ceci s'ajoute à notre portefeuille long terme et à nos efforts de gestion des risques, dans le but de créer plusieurs systèmes de trading séparés (mais bien adaptés) qui fonctionnent différemment dans des conditions de marché variées et changeantes.

Notre capacité à accélérer les flux de travail, à nous adapter aux perturbations causées par les progrès actuels et futurs, à suivre la vitesse de changement toujours croissante, nous place dans une position de force.

Forschung und Entwicklung

Durch den Aufbau massgeschneiderter Software positionieren wir uns, um unsere umfassende Expertise in den Bereichen Finanzmärkte und Technologie zu nutzen.

Haute Capital Partners baut derzeit ein Portfolio mehrerer algorithmischer Handelsstrategien auf. Wir haben uns entschieden, zunächst diejenigen umzusetzen, die den grössten Einfluss haben, da sie jeweils unterschiedliche Komplexität, Liquidität und Exposition aufweisen.

Dies geschieht zusätzlich zu unserem laufenden langfristigen Portfolio und unseren Bemühungen zum Risikomanagement. Unser Ziel ist es, mehrere separate (aber gut angepasste) Handelssysteme zu schaffen, die unterschiedlich unter verschiedenen und wechselnden Marktbedingungen funktionieren.

Unsere Fähigkeit, Workflows zu beschleunigen, uns an Störungen anzupassen, die durch aktuelle und zukünftige Fortschritte verursacht werden, und mit der immer höher werdenden Geschwindigkeit des Wandels Schritt zu halten, bringt uns in eine Position der Stärke.

” Market participants that are not data driven and financial companies that don't have a technology adoption strategy will get left behind.

Guillaume Naud

Portfolio Manager & Software Developer at Haute Capital Partners



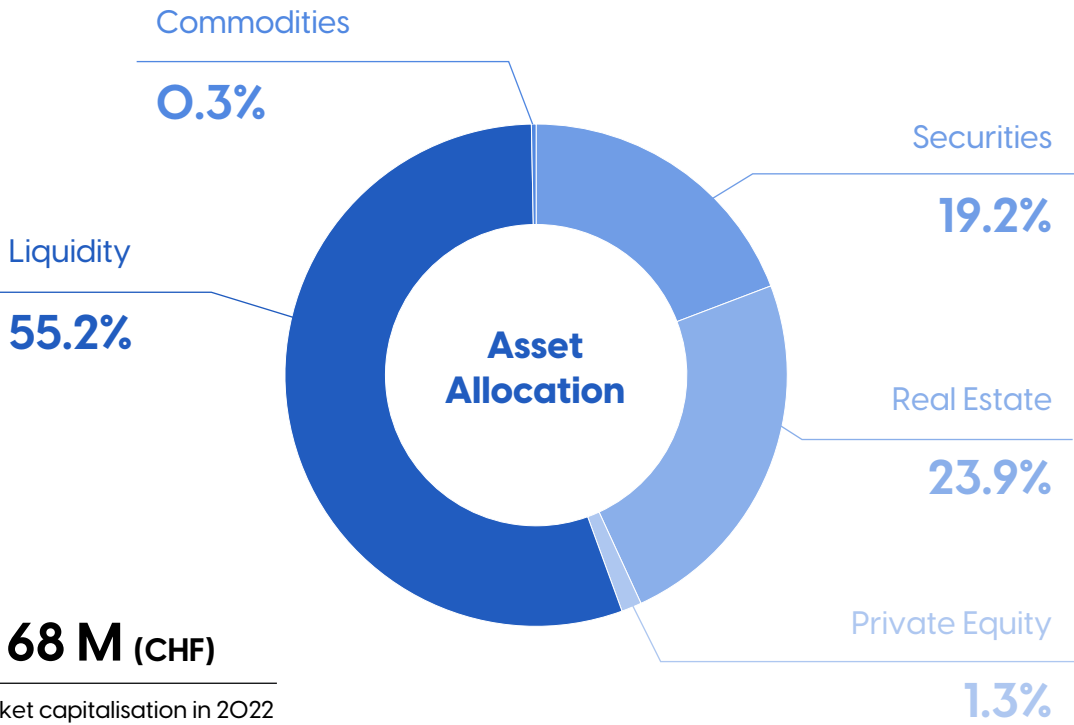
HAUTE AT A GLANCE

5.4 M (CHF)

Liquidity (+2597% in 2022)

Debt-to-equity
valued at **0.27**

1.91 in 2021



68 M (CHF)

Market capitalisation in 2022

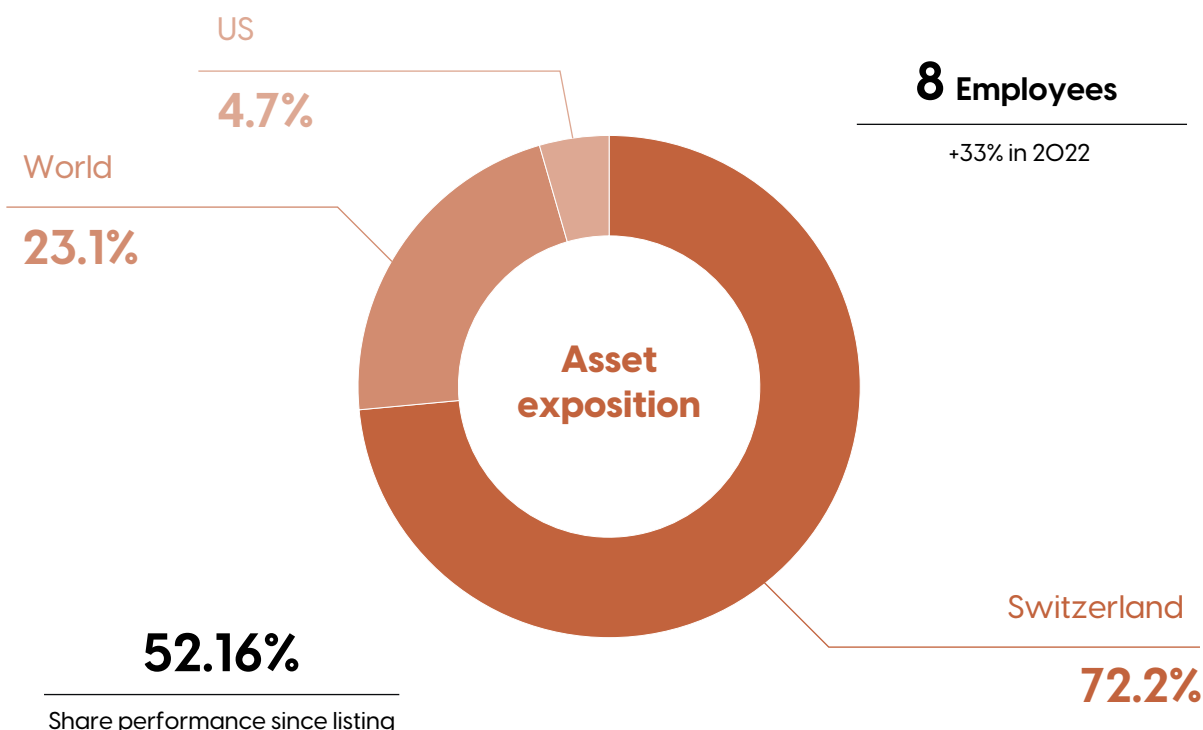
8.5 M (CHF)

Total volume traded since listing



8 Employees

+33% in 2022

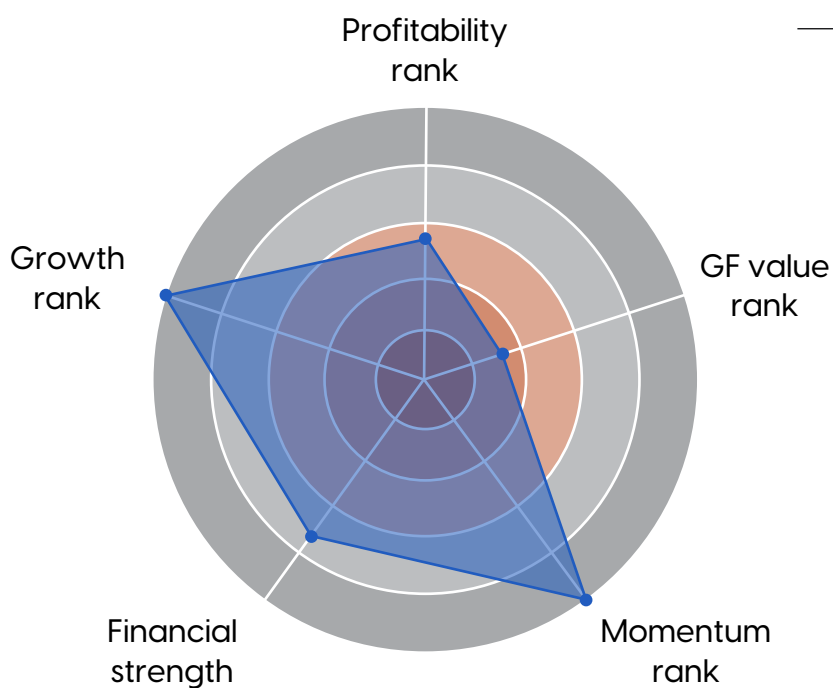


52.16%

Share performance since listing

+136 Known shareholders

+ 161.54% in 2022



FINANCIAL REPORT

Further growth

In 2022, our firm continued its growth trajectory and achieved an impressive net income (with changes in Capital reserves based on transactions with own shares) of **CHF 1'253'401.-**, representing a YoY increase of 556%. Total assets amounted to **CHF 9'654'501.-**, corresponding to a **42%** increase over 2021.

It is important to note that our investment in Neolido Technologies is not recorded in the financial statements, which would positively impact the firm's assets.

Long-term debt decreased by over **64%**, amounting to CHF 1'572'500.-. This brings the debt-to-assets ratio to 0.21, against 0.66 in 2021.

Moreover, we ended the year with a strong financial position with **CHF 5'401'336.-** of available liquidity, which represents a significant increase of 2605%. Furthermore, we invested a total of **CHF 550'000.-** in the company's publicly quoted portfolio.

Our expenses were in line with revenue growth. Apart from a 39% increase in salary expenses due to our increased number of employees, there were no other particular elements of note concerning the evolution of our balance sheet.

Croissance supplémentaire

En 2022, notre entreprise a poursuivi sa trajectoire de croissance et a réalisé un bénéfice net impressionnant (avec des changements dans les réserves de capitaux propres basés sur des transactions avec ses propres actions) de **CHF 1'253'401.-**, soit une augmentation de 556% par rapport à l'année précédente. Les actifs totaux se sont élevés à **CHF 9'654'501.-**, correspondant à une augmentation de **42%** par rapport à 2021.

Il est important de noter que notre investissement dans Neolido Technologies n'est pas enregistré dans les états financiers, ce qui aurait un impact positif sur les actifs de l'entreprise.

La dette à long terme a diminué de plus de **64%**, pour s'établir à CHF 1'572'500.-. Cela porte le ratio dette/actifs à 0.21, contre 0.66 en 2021.

De plus, nous avons terminé l'année avec une solide position financière avec **CHF 5'401'336.-** de liquidités disponibles, ce qui représente une augmentation significative de 2605%. De plus, nous avons investi un total de **CHF 550'000.-** dans le portefeuille coté de l'entreprise.

Nos dépenses étaient en adéquation avec la croissance des revenus. Hormis une augmentation de 39% des dépenses salariales en raison de notre nombre accru d'employés, il n'y a pas d'autres éléments particuliers à noter concernant l'évolution de notre bilan.

Weiteres Wachstum

Im Jahr 2022 setzte unser Unternehmen seinen Wachstumskurs fort und erzielte einen beeindruckenden Nettogewinn (unter Berücksichtigung von Veränderungen in den Eigenkapitalreserven aufgrund von Transaktionen mit eigenen Aktien) von **CHF 1'253'401.-**, was einer YoY-Steigerung von 556% entspricht. Die Gesamtkтива beliefen sich auf **CHF 9'654'501.-**, was einer Zunahme von **42%** gegenüber 2021 entspricht.

Es ist wichtig zu beachten, dass unsere Beteiligung an Neolido Technologies nicht in den Finanzberichten erfasst ist, was sich positiv auf die Vermögenswerte des Unternehmens auswirken würde.

Die langfristige Verschuldung sank um über **64%** auf CHF 1'572'500.-. Dies führt zu einer Verschuldungsquote von 0.21, gegenüber 0.66 im Jahr 2021.

Darüber hinaus beendeten wir das Jahr mit einer starken finanziellen Position und verfügbaren Liquiditätsreserven von **CHF 5'401'336.-**, was einer erheblichen Steigerung von 2605% entspricht. Weiterhin haben wir insgesamt **CHF 550'000.-** in das börsennotierte Portfolio des Unternehmens investiert.

Unsere Ausgaben entsprachen dem Umsatzwachstum. Abgesehen von einer 39%igen Erhöhung der Gehaltskosten aufgrund unserer gestiegenen Mitarbeiterzahl gab es keine weiteren besonderen Anmerkungen zur Entwicklung unserer Bilanz.

“ Even as we scaled our operations and expanded our team, we maintained expense discipline, ensuring that our costs remained aligned with revenue growth.

Yann Studer

Associate & Investment Manager at Haute Capital Partners



KEY FIGURES



	2022	2021
Current ratio	13.66	45.92
Debt-to-assets	0.21	0.66
Debt-to-equity	0.34	1.95
Net working capital	CHF 6'200'604	CHF 4'324'703
Return on assets	12.98%	-4.04%
Return on equity	16.51%	-11.90%

2022 SHARE PERFORMANCE

Growth and resilience amid challenging market conditions

In the fiscal year 2022, our company's shares demonstrated exceptional performance, with a growth rate of 52.16% in a challenging macroeconomic climate that saw diminished interest in emerging companies. This remarkable outcome surpasses expectations and industry benchmarks such as the S&P500 (-19.64%), Nasdaq (-33.47%), and SMI (-16.67%).

Furthermore, our performance has attracted significant investor interest, leading to a total market volume of over CHF 8'450'000.- in 2022. This extraordinary accomplishment highlights our company's solid fundamentals, effective risk management strategies, and steadfast dedication to generating long-term value for our shareholders.

Finally, the Sharpe ratio, a metric that evaluates an investment's risk-adjusted performance. The data reveals that, in the second half of 2022, Haute Capital Partners has proven to be a more profitable and stable investment compared to some of the most prominent names in the Swiss market and beyond.

Croissance et résilience face à des conditions de marché difficiles

Au cours de l'exercice 2022, les actions de notre entreprise ont affiché une performance exceptionnelle, avec un taux de croissance de 52.16% dans un climat macroéconomique difficile qui a vu un intérêt diminué pour les entreprises émergentes. Ce résultat remarquable dépasse les attentes et les références du secteur telles que le S&P500 (-19.64%), le Nasdaq (-33.47%) et le SMI (-16.67%).

De plus, notre performance a attiré un intérêt significatif des investisseurs, conduisant à un volume total de marché de plus de CHF 8'450'000.- en 2022. Cette réalisation extraordinaire souligne les solides fondamentaux de notre entreprise, les stratégies efficaces de gestion des risques et la détermination inébranlable à générer une valeur à long terme pour nos actionnaires.

Enfin, le ratio de Sharpe, une mesure qui évalue la performance ajustée au risque d'un investissement. Les données révèlent qu'au cours du second semestre 2022, Haute Capital Partners s'est avéré être un investissement plus rentable et stable par rapport à certains des noms les plus en vue sur le marché suisse et au-delà.

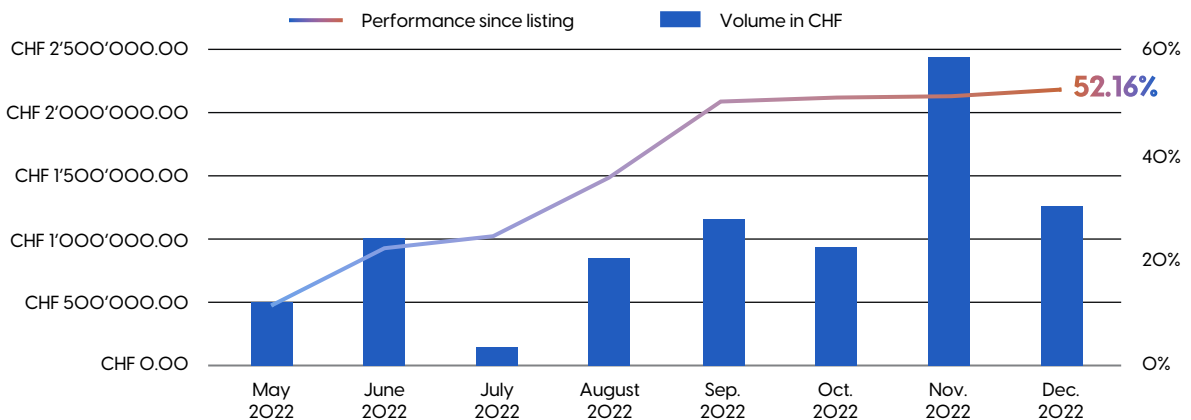
Wachstum und Widerstandsfähigkeit inmitten herausfordernder Marktbedingungen

Im Geschäftsjahr 2022 zeigten die Aktien unseres Unternehmens eine aussergewöhnliche Performance mit einer Wachstumsrate von 52.16% in einem herausfordernden makroökonomischen Umfeld, das ein geringeres Interesse an aufstrebenden Unternehmen verzeichnete. Dieses bemerkenswerte Ergebnis übertrifft die Erwartungen und Branchen-Benchmarks wie den S&P500 (-19.64%), den Nasdaq (-33.47%) und den SMI (-16.67%).

Darüber hinaus hat unsere Performance das Interesse bedeutender Investoren geweckt, was im Jahr 2022 zu einem Gesamtmarkt volumen von über CHF 8'450'000.- führte. Diese aussergewöhnliche Leistung unterstreicht die soliden Grundlagen unseres Unternehmens, die effektiven Risikomanagementstrategien und das unerschütterliche Engagement, langfristigen Wert für unsere Aktionäre zu schaffen.

Abschliessend ist das Sharpe-Verhältnis, eine Kennzahl, die die risikobereinigte Performance einer Anlage bewertet. Die Daten zeigen, dass sich Haute Capital Partners im zweiten Halbjahr 2022 im Vergleich zu einigen der bekanntesten Namen auf dem Schweizer Markt und darüber hinaus eine rentablere und stabilere Anlage erwiesen hat.

Relationship between volume in CHF and performance

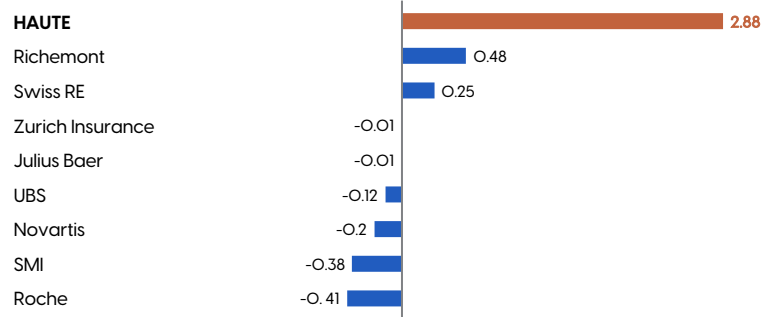


Data collected from May 23, 2022 to December 23, 2022.

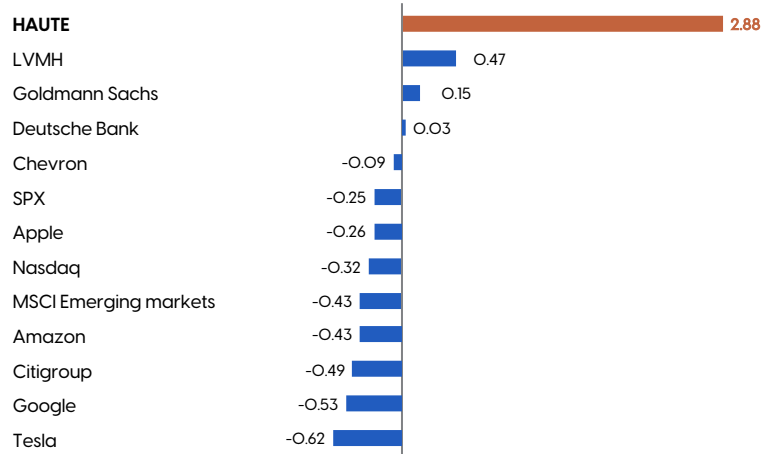
Sharpe Ratio

Compares the return of an investment with its risk. The higher the Sharpe ratio, the better.

Sharpe ratio relative to Swiss companies

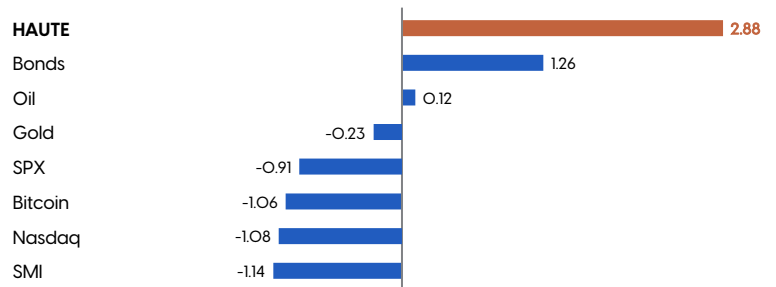


Sharpe ratio relative to worldwide active companies and the MSCI emerging markets index.

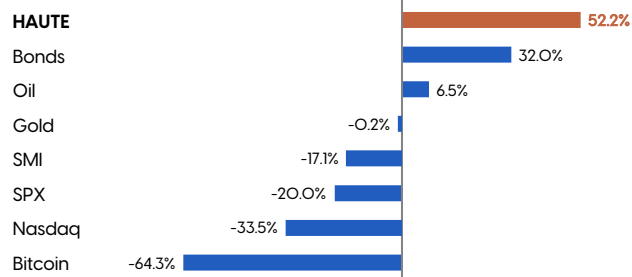


Cross asset class performance

2022 Sharpe ratio



Asset class performance in 2022



Data collected from May 23, 2022 to December 23, 2022.

PROJECTIONS FOR END-OF-YEAR STOCK PRICES

Projections for end-of-year stock prices

In 2023, we anticipate that the company will maintain its growth trajectory without needing to access the credit market, thanks to the substantial liquidity at its disposal. Our target for the year-end share price is CHF 93.17, which would result in a minimum market capitalization of CHF 100'000'000.-. Achieving this result will unlock further growth opportunities for Haute Capital Partners, which has already demonstrated a strong track record. This success will serve to reassure both new and existing business partners. Moreover, the company will have access to additional resources, enabling it to expand into new markets and invest in further development.

Furthermore, using a discounted cash flow model, we project the company's share price to reach CHF 102.37 by December 2023, valuing Haute Capital Partners at CHF 109'884'777.-.

Moreover, if we use the average monthly growth rate of 5.21% experienced by the company over 2022, we foresee the share price of Haute Capital Partners climbing to CHF 111.24 by the end of December 2023.

In conclusion, we are confident that our company is well positioned to **achieve and exceed its 2023 objectives**, thanks to our substantial liquidity and future growth opportunities.

Prévisions pour les prix des actions en fin d'année

En 2023, nous anticipons que l'entreprise maintiendra sa trajectoire de croissance sans avoir besoin d'accéder au marché du crédit, grâce à la liquidité substantielle à sa disposition. Notre objectif pour le prix de l'action en fin d'année est de CHF 93.17, ce qui entraînerait une capitalisation boursière minimale de CHF 100'000'000.-. Atteindre ce résultat débloquera de nouvelles opportunités de croissance pour Haute Capital Partners, qui a déjà fait preuve d'un solide bilan. Ce succès servira à rassurer les nouveaux et les anciens partenaires commerciaux. De plus, l'entreprise aura accès à des ressources supplémentaires, ce qui lui permettra de s'étendre vers de nouveaux marchés et d'investir dans le développement.

En outre, en utilisant un modèle de flux de trésorerie actualisé, nous projetons que le prix de l'action de l'entreprise atteindra CHF 102.37 d'ici décembre 2023, ce qui valoriserait Haute Capital Partners à CHF 109'884'777.-.

De plus, si nous utilisons le taux de croissance mensuel moyen de 5.21% connu par l'entreprise en 2022, nous prévoyons que le prix de l'action de Haute Capital Partners grimpera à CHF 111.24 d'ici la fin de décembre 2023.

En conclusion, nous sommes convaincus que notre entreprise est bien positionnée pour **atteindre et dépasser ses objectifs de 2023**, grâce à notre liquidité substantielle et à nos opportunités de croissance futures.

Prognosen für Aktienkurse zum Jahresende

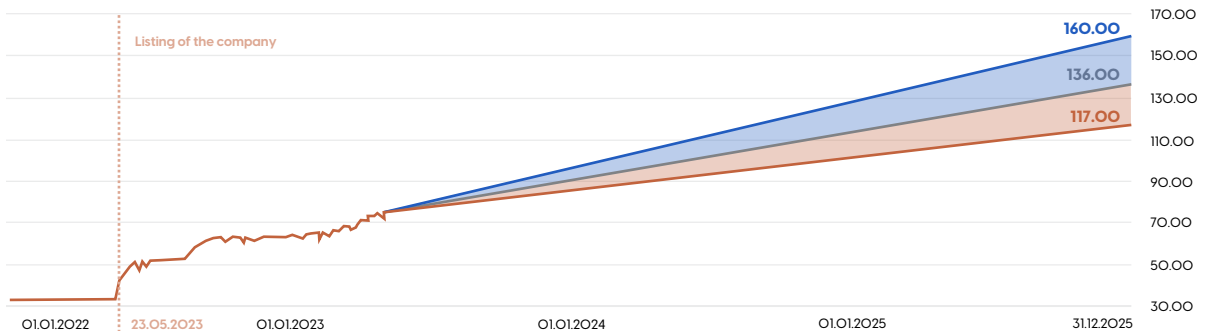
Im Jahr 2023 gehen wir davon aus, dass das Unternehmen dank der erheblichen Liquidität, über die es verfügt, seine Wachstumskurve beibehalten wird, ohne auf den Kreditmarkt zugreifen zu müssen. Unser Ziel für den Endjahresaktienkurs liegt bei CHF 93.17, was zu einer Mindestmarktkapitalisierung von CHF 100'000'000.- führen würde. Wenn dieses Ziel erreicht wird, eröffnet dies weitere Wachstumsmöglichkeiten für Haute Capital Partners, das bereits eine starke Bilanz aufweist. Dieser Erfolg wird sowohl neue als auch bestehende Geschäftspartner beruhigen. Darüber hinaus wird das Unternehmen auf zusätzliche Ressourcen zugreifen können, um in neue Märkte zu expandieren und weitere Entwicklungen zu investieren.

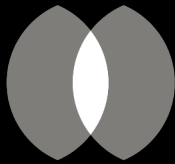
Darüber hinaus prognostizieren wir mit einem diskontierten Cashflow-Modell, dass der Aktienkurs des Unternehmens bis Dezember 2023 CHF 102.37 erreichen wird und Haute Capital Partners mit CHF 109'884'777.- bewertet wird.

Darüber hinaus gehen wir davon aus, dass der Aktienkurs von Haute Capital Partners bis Ende Dezember 2023 auf CHF 111.24 steigen wird, wenn wir die durchschnittliche monatliche Wachstumsrate von 5.21% verwenden, die das Unternehmen in 2022 erfahren hat.

Abschliessend sind wir zuversichtlich, dass unser Unternehmen dank unserer beträchtlichen Liquidität und zukünftigen Wachstumsmöglichkeiten gut positioniert ist, um seine Ziele **für 2023 zu erreichen und zu übertreffen**.

Price Target





Haute®
Capital
Partners.



haute.capital



info@haute.capital



+ 41 32 321 35 35



Haute Capital Partners SA
Hans-Hugi-Strasse 2a
2502 Biel/Bienne, Switzerland